

КООПЕРАТИВНА РЕСПУБЛІКА

ЕКОНОМІЧНО-СУСПІЛЬНИЙ МІСЯЧНИК

АДРЕСА РЕДАКЦІЇ І АДМІНІСТАЦІЇ: ЛЬВІВ, СЛОВАЦЬКОГО 14

1 ЛЮТНЯ 1930

Ч. 2

РІК ВИДАННЯ III

Головна небезпека ще перед нами.

Голоси нарікання на кризу сільського господарства, які роздаються зі всіх сторін, були до цього часу інспіровані головню кругами великих землевласників. Це й не дивниця, бо досі падали катастрофічно лише ціни збіжа, себто того сільського продукту, якого головним доставцем на ринок є велика земельна власність. Як довго криза цін ще не захопила другої головної ділянки сільського господарства, а саме годівельної, дрібне рільництво не відчувало від того якоїсь більшої шкоди, а бідніший елемент на селі навіть радів, що може дешевше докупити те зерно, яке він завжди докуповував до свого господарства. Під цим зглядом є очевидна розбіжність економічних інтересів селянства і поміщицтва.

Та треба бути свідомим того, що в народнім господарстві все пов'язане з собою у один комплекс; те що діється в одній ділянці може мати певні наслідки також для другої ділянки. Коли низькі ціни зернових продуктів стануть постійним явищем через довший час, коли зокрема цей спад цін стане помітним не тільки при закупах збіжа від продуцента, але ріжницю цю почне бачити і споживач, платячи менше за готовий хліб та муку, тоді може статися таке, що за цінами хліба зачнуть падати і ціни інших харчевих продуктів: мяса і товщів. Споживач може почати обмежувати консумцію м'ясних і взагалі звіриних продуктів, відживляючись більше мучними продуктами.

Покищо ще цей момент не настав, але деякі позначки зміни вже є. Наглий і значний спад цін яєць може бути наслідком більшої подачі яєць на ринках, у зв'язку з легкою зимою, але може тут бути також причиною зменшення попиту за яйцями на краєвих і закордонних ринках. В кожному разі вісти зі світових ринків говорять про слабкий попит на цей товар, якого головним продуцентом є власне дрібне селянство. Що до другої важної ділянки — м'ясних і товщевих продуктів, то ринок масла уже виявляє знижкову тенденцію, що в цій порі не є природною річю; тільки ринок мяса виявляє ще сталість. Не знаємо, як довго потребає цей стан, але не зашкодить нашому громадянству мати на увазі можливість зміни і в цій господарській ділянці. Актом хоч частинної самооборони в цім випадку буде швидка розбудова

кооперативного молочарства та експорту молочарських продуктів і кооперативний збут безріг до перерібки на бекони та розбудова власних м'ясарень при рухливіших кооперативах. І тому, як бачимо, саме життя примушує нас не стояти на місці в цій справі і не втішатися самими теоретичними розважаннями. Відповідальність провідної частини суспільства за велика, щоб можна було легковажити надвигаючу небезпеку.

Очевидно, що оборонна акція мусить іти одночасно різними шляхами, так як різноманітні є причини сучасної господарської скрути. При своєму малоземеллі, при податковому обтяженні та низькій оплаті за плоди своєї праці селянин не є вже далі в силі фінансирати коштів „індустріялізації“ Польщі, та видержувати всі її фінансові наслідки. Величава будова „Мосціці“ — тарнівської фабрики азотових погноїв — коштувала грубі мільйони, але нема кому купувати тих погноїв. Чи не іронія? Мільйони податкового гроша вложено у інші державні підприємства; сотні мільйонів розкредитовано за десятиліття існування польської держави приватним, інколи зовсім фіктивним, промисловим, торговельним і банковим підприємствам. Одночасно через високі митні ставки забарикадовано кордони держави від напливу чужих промислових товарів. „Ножиці“ (розбіжність між цінами сільсько-господарських і промислових продуктів) стрижуть немілосерно вбогі селянські стріхи, не менше, як податкові тягарі на річ держави і самоврядування. Очевидно, що навіть дуже інтенсивна робота кооперативних і інших добровільних асоціацій населення не вдіє чудес, якщо ніщо не зміниться в загальній господарській політиці держави. І тому і політична репрезентація українського населення в польській державі має важкий обов'язок перед собою: якими і правдивими красками вказати світові важкий сучасний стан на нашому селі та можливість ще його погіршення. Коли й не буде відси безпосередніх позитивних наслідків, то залишиться хоч чисте сумління у представників народу.

До найстарших, беручи історично, до корінних причин нашої нужди належить очевидно малоземелля і надмір робочих рук на селі. Це лихо набирає особливої загрози тепер, коли всі надії на збільшення родючості землі через інтенсифікацію управи ріллі належить відкласти. Високі, штучно державою і приватними промисловцями шрубовані ціни помічних погноїв роблять нерентовним їх уживання. При таких відносинах справа збільшення варстату праці нашого селянства шляхом основної земельної реформи стає тим більше пекучою. В зв'язку з тим стоять комасація і меліорація — все річи покищо відомі українському селові тільки з їх гарних назв.

Ось в грубих рисах ті конкретні завдання в ділянці с.-г. продукції, що викидають на добровольців, які візьмуть на свої плечі тягар їх здійснювання. Нерозривно з ними зв'язані завдання в області товарового і грошового обігу на селі і з селом. Примітивність нашої торговельної організації та майже цілковита відсутність організації кредиту доповнюють сумний образ сучасності і домагаються активного вмішання свідомих громадських діячів.

Не твердимо, що навіть при найбільших зусиллях сучасних наших сил вдасться відвернути загрожуючу нам катастрофу. Та злагіднити її можна би в деякій мірі при максимальному напру-

женні всіх українських сил. На якій позиції хтоб не стояв, нехай пам'ятає, що навіть його особа та його праця може заважити на долі справи. Відповідальні керівничі установи нашої економіки повинні обдумати плян оборонної акції. Небезпека, яка загрожує нашому народньому господарству повинна згуртувати біля реальної акції всі творчі сили нації. На місце традиційного безрадного розводження руками, повинно прийти те, що Німець зове *trotzig sein*; небезпеці треба протиставити чоло, а не плечі. (К).

НАРОДНЄ ГОСПОДАРСТВО.

Система Солярі — один із способів розрішення сучасної кризи збіжевої господарки.

(Закінчення*).

Від р. 1914 стала випробовувати у Солярі в первісному її вигляді Носівська с.-г. досвідна стація на Чернигівщині, директором якої був і є агроном С. П. Кулжинський. же в перших виданнях стацій**), що написані на підставі наслідків і спроб за рр. 1914—17, відмічається С. Кулжинським надзвичайно сильний вплив конюшини + суперфосфату, що вноситься під овес + конюшину, на піднесення родючости землі. Спроби ці провадилися в такій трипільній озимині:

1. овес з підсівом конюшини; 2. конюшина на один укiс і після того конюшиновий пар; 3. озиме жито. Суперфосфат вносився під овес з підсівом конюшини в кількості 45 кг. P_2O_5 , або 300 кг. суперфосфату на 1 га. Збільшення врожаю на 1 га були наступні: 7,5 м. сот. зерна, вівса та озимого жита + 20 м. сот. соломи і полови, вівса і озимого жита + 6 м. сотн. сіна-конюшини. Якщо перевести ці збільшення врожаїв на гроші і скласти, то вартість збільшень врожаю з одного га за 3 роки сягає (приблизно) вартости 12 м. сотн. зерна жита. Разом з тим С. Кулжинський помітив, що є велика різниця між впливом суперфосфату на зріст та врожай вівса в першій ротації сівозміни (коли овес приходив на поле, яке багато років засівалось лише збіжжям) і впливом його на зріст та врожай вівса в 2-й та 3-й ротаціях сівозміни — на 4 та 7 рік після внесення суперфосфату (коли овес приходив на поле другою рослиною по конюшині). В першій ротації (після збіжжя) суперфосфат збільшував врожай на + 0,8 м. сотн. з 1 га, в другій — на + 3,3 м. сотн., а в третій — на + 8,4 м. сотн. з 1 га. Так

*) Див. „Кооп. Республ.“ за січень 1930, ст. 6.

**) С. П. Кулжинський: „Клевер в толокн“, Нїжин, 1918. та С. П. Кулжинський: „Искусственные удобрения и клевер“. Нїжин, 1918.

само жито після конюшини давало біля 4 м. сотн. з 1 га, збільшення врожаю (це був другий рік після внесення суперфосфату), в той час як жито після ярої віки, під яку вносився суперфосфат, дало лише $1\frac{1}{2}$ м. сотн. збільшення врожаю (це був той самий рік, коли вносився суперфосфат). А навіть там, де суперфосфат вносився безпосередньо під жито (але в сівозміні без метеликоцвітних рослин) збільшення врожаю не було більше 2 м. сотн. з 1 га. Взагалі в збіжжєвих сівозмінах Носівки збільшення врожаю від фосфатів пересічно за багато років — лише 1,0 — 1,2 м. сотн. з 1 га, а в конюшинних сівозмінах (фосфати після конюшини — на конюшинище) збільшення врожаю від такої самої кількості суперфосфату — 3,7—4,5 м. сотн. на житі і + 1,5—2,2 м. сотн. на вівсі. Присутність в сівозміні конюшини завше сильно збільшувала вплив суперфосфату — отже збільшувала силу впливу мінерального угноєння. Тому С. Кулжинського особливо зацікавив вплив фосфатів на конюшині, і в дальших виданнях Носівської стації ми вже не знаходимо даних про вплив фосфатів, що вносяться перед конюшиною, — лише дані про вплив фосфатів, що вносяться після конюшини — на конюшинище. Ця своєрідна модифікація системи Солярі дуже нагадує систему „вічного жита“ з сераделею, де фосфати попадають одночасно і після метеликоцвітної рослини і перед нею (майбутнім весняним посівом її). Те саме, лише в трохи розтягнутому вигляді, бачимо й на Носівській стації в її трипілью — тут фосфати (разом з тим і ліпші фізичні та технічні властивості ґрунту) приходять на конюшинище, а разом з тим і перед конюшиною, яка приїде на це поле за два роки. Ми вважаємо, цю модифікацію (фосфати — на конюшинище), яку маємо всі підстави назвати модифікацією Кулжинського, менш доцільною ніж первісна система Солярі (фосфор + калій перед конюшиною). Цей-ж думки тримається і проф. Вороніжського Сільсько-Господарського Інституту Якушкін. Однак не можна не признати їй і певної рації, бо, без сумніву, метеликоцвітна рослина протягом свого зросту переводить більшу частину розчинних солів фосфору та калію в мало розчинні орґано-мінеральні сполучення, які лише поволі розкладаються і поволі постачають ґрунтові розчинні солі фосфору та калія. Тому рослина, що йде після метеликоцвітної рослини, може відчувати недостачу в солях фосфора та калія, особливо в перші менти свого життя. Внесення в цьому випадку легко розчинних солей фосфору та калія в половинному розмірі, наприклад, напевно буде доцільне.

При дальших спробах на досвідних стаціях Наддніпрянщини зясувалось, що далеко не всі многолітні метеликоцвітні трави надаються до уживання їх разом з мінеральними погноями. Так, наприклад, ес-парцет (*Onobrychis sativa*) не показував збільшення врожаю трави і сіна при висіві його на угноєному полі. Збільшення врожаю від угноєння показали скрізь лише конюшина та люцерка. Так само і збільшення врожаю наступної за травою рослини помічалось в найбільшій мірі після конюшини, як що це був район, придатний для неї. Отже — Солярі дуже влучно вибрав для своєї системи якраз конюшину, умови для зросту якої в більшості країн Західної Європи дуже сприятливі. Так само влучно вибрав він і погної, бо фактично система Солярі в хемічному відношенні заміняє повне мінеральне угноєння (фосфор + калій + азот бактерій), якого так потребують ґрунти західної Ев-

ропи, здебільшого легкі або ясні. Але крім хемічного впливу система Солярі ще сильно поліпшує й фізичні властивості ґрунту, чого теж дуже часто потребують ґрунти Західної Європи.

5. Дальші поліпшення системи Солярі.

Система Солярі складається з трьох компонентів: конюшини, фосфорово-кислого та калійного погною. Але с.-г. наука і с.-г. практика Західної Європи зібрали багато фактів про негативний вплив калійних погноїв (і почасти Чілійської салітри) на структуру та фізичні властивості польових ґрунтів*). Пояснюється це тим, що катіон калій (натрій) витиснує з вбирального комплексу в ґрунті катіон кальцій, і після цього ґрунт втрачає свій агрегатний стан, бо агрегатний стан ґрунту залежить від властивостей катіона, що є поглинений комплексом суспензодів та колоїдів ґрунту — його „вбиральним комплексом“. Агрегатний стан ґрунту обумовлюється поглиненням двовалентного металю — кальція. Як лише катіон кальція пляхом обмінного розкладу заміщується катіоном одновалентного металю, — так суспензоді ґрунту позбавляються своєї агрегатності, і ціла маса ґрунту набуває роздільно-зернистого стану (роспилюється, попеліє). Роспилений (зпопелілий) ґрунт зле вбирає воду і повітря, але сильно випарює воду в атмосферу — тому дуже часто після угноєння калійними солями помічається не піднесення, а зниження врожайності полів. Сільсько-господарська практика Данії, Бельгії, Голандії, як рівнож Німеччини, Швеції та Франції виробила наступний спосіб уживання калійних погноїв: угноюють не поля, а луки, і на поля вивозять перепрілий гній-обірнику, що його одержують від згодовування продуктивній худобі сіна з угноєних калієм лук. Разом з обірником приходить на поле також багато кальція, який вирівнює негативний вплив калія та крім того й поступлення калійних солей з обірнику в ґрунт йде не відразу, а поволі — в міру розкладу органічних річовин в обірнику, так що рослини, які в цей час ростуть на полі, мають повну можливість перехватити калійні соли раніше, ніж почалась обмінна реакція.

Але й самі метеликоцвітні рослини, особливо ті з них, які мають багато тоненьких корінців у верхньому шарі, як от конюшина, серадела, люпін, переносять багато кальція з нижніх шарів ґрунту у верхній шар, і тим також сприяють створенню агрегатної структури в верхніх шарах ґрунту.

Все це говорить за те, що з системи Солярі треба-б виключити пряме угноєння полів калійними погноями і замінити його угноєнням обірником, що був збагачений на калій, який вносився на луки. За це говорить також і та обставина, що метеликоцвітні рослини взагалі дуже вдячні за уміщення їх в сівозміні ближче до угноєння обірником, напр. 2-ю—3-ю рослиною по обірнику. Оскільки-ж гній-обірнику в умовах Західно-Українських Земель найдоцільніше вносити перед бараболею і взагалі перед просапними рослинами, то з'являється бажання присутність в кожній сівозміні наступного комплексу культури:

Н-ий рік — бараболя і просапні по гною-обірнику;

*) В. Р. Вільямс. Общее земледелие с основами почвоведения. Мск. 1928.

N-ий + 1-ий рік — озиме чи яре збіжа з підсівом конюшини по фосфорово-кислих погноях;

N-ий + 2-ий рік — конюшина.

Ми згадували вже, що в багатьох місцевостях при вживанні системи Солярі вживають не конюшини, а сумішки конюшини з тимоткою. Цим досягається кілька позитивних наслідків: а) тому, що конюшина і тимотка мають різні біологічні властивості, напр., коріння тимотки розповсюджується переважно в верхніх шарах ґрунту, а коріння конюшини проходять і в глибші шари; тимотка потребує мінерального відживлення, з значною кількістю азоту в ньому — конюшина азоту з ґрунту не потребує, а ще, навпаки, на азот ґрунт збагачує; конюшина забирає з ґрунту багато кальція — тимотка потребує його мало; конюшина розвивається енергійно перші два роки свого життя і далі — вимирає, тимотка розвивається добре лише з третього року життя — все це приводить до того, що сумішка конюшини з тимоткою дає врожай трави й сіна більший, рівніший (з меншими хиланнями по роках) і тримається (не вигибає) на полі довше, ніж чистий посів конюшини, чи чистий посів тимотки, хоча ріжниця в урожаях невелика; б) трава сумішки просихає швидше й ліпше, ніж трава чистого посіву конюшини, з огляду на повітропронудність стебел тимотки і присутність в ній великої кількості кремєневих сполучень; в) сільсько-господарські тварини нормальніше стравлюють траву і сіно сумішки, значно багатше на білковини, ніж сіно чистого посіву тимотки, — тімпаніт у тварин при годівлі травою і сіном сумішки майже не трапляється, в той час, як при годівлі конюшиною — це часте явище; г) структура ґрунту відновлюється під посівом сумішки ліпше та стає міцнішою, ніж під посівом конюшини, і в той-же час ґрунт під посівом сумішки сильніше збагачується на азот, ніж при посіві чистої тимотки.

Все це разом взяте, говорить за те, що сумішка конюшини з тимоткою, особливо в місцевостях зі значною кількістю атмосферичних опадів (напр. в горах) та з тяжкими і вогкими ґрунтами, є безумовно ліпшим компонентом системи Солярі, ніж чистий посів конюшини. Це твердження можна розширити і узагальнити, а то в той спосіб, що взагалі сумішки метеликоцвітних многолітніх трав з многолітніми травами з родини Gramineae є ліпшим компонентом системи Солярі, ніж чистий посів тої-ж метеликоцвітної многолітньої трави, — лише треба належно підібрати трави одну до одної. Так, наприклад, відомий швайцарський вчений Ф. Штеблер (F. Stebler) радить для полів такі сумішки*): (Див. табл. на ст. 47).

При вживанні сумішок виникає питання скільки-ж років буде вигідно користуватися травою? Є місцевости, де може бути вигідним навіть 3-4-5-річне користування (напр. в дуже вогких чи в дуже сухих місцевостях, в горах і т. п.), але в більшости випадків користуються сумішками лише 1—2 роки (життя сумішки 2—3 роки). За цей час деякі трави, напр. тимотка ще не встигнуть навіть і розвинутись. Щоб вийти з цього положення, а також з огляду на те, що весняний посів

*) Ф. Г. Штеблер: Возделывание кормовых растений. Перевод с немецкого проф. ред. проф. В. А. Харченко. Мск. 1928.

Для яких ґрунтів?	Скільки рок. користув.	Які трави?	% кожного насіння	Кількість насіння на 1 га	
				кілогр.	кіло- ⁰ /о
1. Гарних середнь-тяжких ґрунтів	1—2 р.	Черв. конюшина + італ. райґрас	90 10	25,9 6,0	2277 456
2. Гарних — тяжких	2—3 р.	Черв. конюшина + тимотка	85 15	24,5 3,6	2151 314
3. Середнь-тяжких і тяжких	2—3 р.	Черв. конюшина + Тимотка + Італ-райґр.	85 10 5	24,5 2,4 3,0	2151 269 228
4. Мокро-холодних ґрунтів і високих місцевостей	2—3 р.	Шведська конюшина + тимотка	75 25	13,1 6,0	1024 523
5. Тяжких холодних ґрунтів і високих місцевостей	2 3 р.	Швед. конюшина + черв. конюш. + тимотка	40 45 15	7,0 13,0 3,6	546 1139 314
6. Глибоких з немокрим підґрунтям	4—5 р.	Люцерна + купчатка (<i>Dactylis glomerata</i>)	90 10	34,9 5,0	3069 285
7. Що підходять для еспарцету	3—4 р.	Еспарцет + франц. райґрас (<i>Avena clatior</i>)	85 15	206,1 11,3	18139 551

тимотки на полях рідко коли вдається, радять, як покривну рослину, брати озиме збіжжя і до нього зараз-же в осени при посіві підсівати тимотку, а наступної весни — конюшину. Тоді в першому році користування (2-ий рік життя конюшини і 3-й тимотки) сумішка дуже добре розвинеться і дасть значний урожай. На київській краєвій дослідній станції пробують тепер висівати з осени і конюшину*). Однак ми гадаємо, що конюшина при осінньому підсіві не кожного року і не в кожній місцевості встигне до зими належно вкорінитися та добре перезимує. Наколиб всеж таки осінній підсів конюшини в будь-якій місцевості щороку удавався, то це був би дуже вигідний спосіб управи конюшино-тимоткової сумішки, бо за 2 роки життя сумішки господар міг би зібрати три укоси трави, за 3 роки життя — 5 укосів.

Зі збільшенням числа укосів трави чи зі збільшенням числа років користування травною, очевидно, буде наступати сильніше виснаження ґрунту на соли фосфору та калія, тому, в цьому випадку, доведеться фосфорово-калійне угноєння вносити не лише перед збіжжя, до якого підсівається сумішка трав, але також й по травах (на лист) приблизно після 2—3-го укосу трави та при заорюванні дернини трав (модифікація Кулжинського).

Що до часу заорювання конюшинища, чи взагалі стернища трав, то проф. Вільямс настоює на тому, що ця робота мусить провадитись

*) Короткий огляд роботи Київської Краєвої с.-г. Дослідної станції. Київ, 1929.

обов'язково пізньої осені, щоб в цей спосіб органічні рештки в дернині поставити в умови осіннього анаеробіозиса і викликати витворення ульмінової кислоти, яка в зимі від морозів випаде в формі ульміну і з цементує агрегатні частини ґрунту**). Це значить, що безпосередній посів озимини зараз-же після трав (по скибі) мусить відпасти.

Нарешті з'ясувалось, що при посіві метеликоцвітних рослин в перший раз на якомусь полі конче необхідна інокуляція, себто зашпелення бульбочкових бактерій чи то до ґрунту, чи до насіння, і що цей спосіб сильно підсилює вплив системи Солярі на ґрунт.

6. Остаточна модифікація системи Солярі.

Ми вважаємо, що треба брати під увагу всі дотепер запропоновані модифікації і поліпшення системи Солярі та сідеральних систем, міняючи в системі Солярі відповідно до умов підсоння та ґрунту два головних її компоненти, а то: а) видовий склад трав'яної сумішки та б) форму, розмір (кількість) і час внесення фосфорово-кислого угноєння.

Конкретно для зв'язаних ґрунтів (глин, тяжких суглинків, чорноземів на глині) з Західньої України під Польщею найдоцільнішою модифікацією системи Солярі, мабуть, буде наступна:

N-ий рік — бараболя і просапні по гною-обірнику;

N + 1-ий рік — озиме чи яре збіжа з підсівом конюшини (чи сумішки конюшини з тимоткою) по 150—200 кг. на 1 га томасини, або костяного борошна чи по 300—400 кг. на 1 га дрібно-меленого фосфориту;

N + 2-ий рік — конюшина (або конюшина + тимотка);

N + 3-ій рік — бараболя, просапні, коноплі, лен, просо — все по 150—200 кг. на 1 га суперфосфату.

Для пісків і супісків (почасти суглинків та глин) з Західньої України під Польщею найдоцільнішою модифікацією системи Солярі, мабуть, буде наступна:

N-ий рік — бараболя по зеленому угноєнні + гній-обірник;

N + 1-ий — люпін на насіння по 200—250 кг. на 1 га томасини чи костяного борошна, або по 400—500 кг. на 1 га дрібно-меленого фосфориту;

N + 2-ий — озиме чи яре збіжа по 200—250 кг. на 1 га томасини або костяного борошна з підсівом сераделі, яка заорюється на зелене угноєння, або ж яре збіжа і після нього по стерні — післяжнивний люпін.

Крім того на західно-українських пісках в Польщі необхідно випробувати буркун (*Melilotus albus*), заячу конюшину (*Anthylis vulneraria*) та хмельову люцерку (*Medicago lupulina*), як евентуальні компоненти системи Солярі. Також треба випробувати вплив підтинання коріння (пікіровку) на зріст метеликоцвітних рослин.

Взагалі питання про остаточну модифікацію системи Солярі ще не можна вважати за розрішене. Необхідно перевести чимало багаторічних досвідів, щоб остаточно встановити для кожного району найбільш пристосовані до умов району модифікації. Так напр., можна

**) Проф. В. Р. Вільямс. Общее земледелие с основами почвоведения. Мек. 1928.

думати, що на тяжких і вогких ґрунтах українських земель під Польщею доцільно буде, як то радить Штеблер*), замінити червону конюшину шведською конюшиною**), але крім того — висівати її стрічковим або широкорядковим посівом і протягом вегетації вулички (міжряддя) просапувати в цілях збільшення аерації ґрунту.

Взагалі можна сказати, що коли для одержання найбільшого врожаю якоїсь культури ми мусимо поставити її в оптимальні для неї умови, зрегулювавши відповідно до потреб рослини всі 5 головних факторів зросту рослини (тепло, світ, воду, повітря, мінеральний відживлюючий режим), то відносно метеликоцвітних рослин (і їх сумішок з травами з родини Gramineae) наша увага мусить бути подвійною і потрійною. Кожне поліпшення умов зросту метеликоцвітної рослини (і сумішок) приносить не лише збільшення врожаю її самої (як і у інших рослин), але й в незрівнянній мірі збільшує родючість ґрунту на даному полі на де-кілька років вперед. Звідцілья — кожний культурний захід, вжитий відносно метеликоцвітних рослин (і сумішок) — будь-то своєчасна й глибока оранка, угноєння, інокуляція, рядковий належно-густий посів, підпушування між рядками чи скородження, дренаж у вохких місцевостях, чи поливання — в сухих, селекція продуктивних рас і посів сортовим насінням і т. п., — як що лише цей захід дійсно усовує чи змягчує якийсь мінімум, — подвійно оплачується в господарстві.

Отже найперша й найбільша увага агрономів і господарів — метеликоцвітним рослинам! Широко студіймо на досвідних полях, розроблюймо й пропагуймо систему Солярі, розуміючи її в широкому обсязі — як комбінацію посіву метеликоцвітних рослин (та їх сумішок) з цілим комплексом необхідних для успішності розвитку їх агрікультурних заходів! В цей спосіб найдешевше і найшвидше збагатимо наші ґрунти на дешевий азот, поліпшимо їх структуру, відновимо їх родючість.

Доц. Віктор Доманицький.

Економічні пересуди.

Помічення і вільні рефлексії.

I.

„У НАС НЕМА КАПІТАЛІВ!“

Цю фразу почуєте на кожному кроці, в кожному льокалі, де двох українців забалакає на господарські теми, вичитаєте її чи не в кожній статті...

А одначе... вважаємо помилкою повищу стереотипну фразу, фразу, яка стала наче складовою частиною Українця (відомо, що за

*) Ф. Г. Штеблер. Возделывание кормовых растений. Мск. 1928.

**) Випробуване мною при системі Солярі на Підкарпатті (тяжкі суглинки) з дуже добрим успіхом. — О. Луцький.

б. Росії громадянин складався з тіла, душі і паспорту; громадянин сучасної Польщі складається з тіла, душі і з одягу, купленого на рати; західний Українець має до того ще одну прикмету: віру в свою абсолютну нікчемність і безсилля).

Бо що таке капітал?

Замість того, щоби писати довгі і учені трактати, візьмемо пару прикладів з життя.

Іван Іванович вложив 100.000 доларів у підприємство, скажім у млин. Що це? Капітал чи ні? Очевидно, що так. Це ж зовсім реальні 100 тисяч, та ще не чого будь, а справжніх доларів! Іван Іванович перемінив американські папірчики у певну кількість ґрунту, водних споруджень, будинок, у млинарські вальці, питлі, сита, патерностри і т. д. і т. д., у певну кількість міхів, збіжа і муки, у конторське обору-дування і т. д.

Що це? — капітал чи ні? — Безумовно, що так, принаймні по думці клясиків політичної економії, які під капіталом розуміли реальні, матеріальні предмети, результат давнішої продукції, збережений від спожиття і призначений для нової продукції.

Та не пройшло багато часу і з капіталом нашого Івана Івановича починають робитися дивні речі. Як буває часом, що падають курси акцій, так зачав падати курс, себто слава підприємства Ів. Івановича. Млин більше стояв, як працював, роботи на замовлення було небагато, мелення на власний рахунок чомусь мало оплачувалося, а будинки старіються, питлі, сита і вальці трохи правда зужилися, а більше виходять з моди. Одним словом, як колись всі знали, що Івана Івановича підприємство коштує сто тисяч доларів, так днес і дурний не цінить його більше, як на 50.000. Питання: скільки капіталу має Іван Іванович нині?

Та ясно, що всього 50.000 доларів.

Деж ділися других 50.000? — Капітал І. Івановича почав „корчитися“ з моментом, коли сума реальних предметів, закуплена за його гроші, стала втрачати зарібкову вартість, як певний господарський комплекс. Сума накопиченого Ів. Івановичем капіталу у виді інвентаря, уряджень, товарів і наймлених людських сил мала взагалі якусь вартість лише остільки, оскільки, пущена в рух, давала капіталістові прибутки. В практиці капіталістичного світа усталився навіть звичай: таксувати висоту чийогось майна після доходу, який це майно приносить. Дохід цей помножується якоюсь відомою, для кожної бранжі окремою цифрою і так приходять до встановлення вартости капіталу. Коли, приміром, орендований кусок землі приносить 10 дол. оренди, тоді вартість цього куска землі оцінюють звичайно в яких 300 дол., числячи, що земля несе приблизно 3% чистої ренти*). Коли отже наша ділянка ґрунту дає ще менший дохід, прим. всього 5 доларів, тоді вартість цієї ділянки будуть цінити на половину менше — отже всього в 150 дол. Це буде „курс“ нашої ділянки; він то паде, то йде

*) Виводимо з формули обчислення відсотку — як відомо ця формула є:

$$д (дохід) = \frac{к (капітал)}{100} \cdot с (стопа відсоткова). \text{ Відси } к = д \cdot \frac{100}{с}.$$
 Під „с“ розу-міємо тут цю стопу, яку дає пересічно даний рід льокати капіталу.

вгору так само, як на біржі, курс акцій промислового підприємства або курс золотого чи „долярівки“.

Значиться, коли підприємство Івана Івановича почало давати менші прибутки, то з тим моментом почала падати ринкова вартість вложеного ним капіталу, а тим самим почав зменшуватися і „капітал“ нашого приятеля.

Бо що-ж таке врешті-решт капітал?

Вже зі всього, що досі сказано, видно, що капітал це не така собі проста, а дуже і дуже загадкова річ. Був, напевно був — і ось раптом його на половину не стало! Не згоріли-ж ні будинки, не завалялися водні канали, є і всі машини — а все до купи цінують на половину менше, як воно коштувало.

Попробуємо розкрити загадку: капітал, це в данім випадку не самі тільки поодинокі речі. Капітал підприємства, його зарібкова база, підстава його сили і експанзії — це не сама механічна сума мертвих річей. Це розумна організація цих річей, це добрий склад персоналу, це зручне приміщення до умов ринку, використання кон'юнктури, це добре керівництво, як технічне, так торговельне, це добра збіжева база для млина, добра слава між клієнтелею і т. д. і т. д. Тільки сума цих всіх елементів вкупі взята дає „капітал“ чи вірніше „капітали“ підприємства. Поставте ви млин хоч з наймодернішим обладнанням, але в пустині Сагарі, то ясна річ, що це не буде ніякий „капітал“, хочби на те діло загирено мільйони грошових одиниць!

Капітал — це отже сума дібраної матеріальної субстанції плюс певна кількість психічних дібр, плюс сприяючі для даного діла соціальні умовини. Іншими словами „капітал“ має три форми вияву: матеріальну, психічну і соціальну. Тільки взявши під розвагу справу з усіх тих трьох сторін, можемо дати належну оцінку величини (чи „вартости“) конкретного капіталу.

Візьмім другий приклад, який нам допоможе ще краще зрозуміти суть річі. Хтось почав „інтерес“ з малими копійками, або навіть без них, але вложив в справу стільки енергії, помисловости, організаційного хисту, розуміння потреб ринку (психічний чинник) і зумів витворити довкруги свого підприємства настільки сприятливу опінію (соціальний фактор), що підприємство почало розростатися. Евентуально він міг досягти цієї мети також нищими що до вартости засобами: підступом, обманом клієнтелі, несолідною конкуренцією, що є також свого рода „психічним фактором“. Як-би там врешті не було, нині пан „Х“ є, як каже опінія, поважним „капіталістом“, себто власником капіталу. Відкіля взявся цей капітал? Очевидно, що головню дякуючи діянню „нематеріального“ чинника, т. зв. психічних капіталів. Нематеріальне переходить (частинно) в матеріальне, збільшуючи нагромадження товарів, будинків, інвентаря, згл. гроша і грошових претенсій (теж форма капіталу).

Або ще інший випадок, цим разом з історії кооперації: рочдельська кооператива зачала з „матеріальним“ капіталом у смішно малому розмірі буквально 56 пенсів (28 членів по 2 пенси тижневої дрібної ощадности, отже перший тиждень дав 56 пенсів!). Днесь ця сама кооператива має самого тільки уділового капіталу (в р. 1920) 442 тис. фунтів штерлінгів, не кажучи про резервові фонди!

Що правда, „капітал“ капіталістичного підприємства не є те саме, що капітал кооперативи і ми й не думаємо мірити одною міркою „капіталу“ рочдельської кооперативи з „капіталом“ Івана Івановича чи пана Ікса. „Капітал“ кооперативи, себто вартість її майна не має „курсу“, не є предметом цікавості біржі. А це просто тому, що він не є „на продаж“, а його уділи не є акціями, не є джерелом нетрудового зиску, не є предметом спекуляції. Та нам ходить про що інше — про зрозуміння, що „капітал“, все одно чи приватний, чи кооперативний, це не є сама тільки матерія, що в рівній, а може навіть більшій мірі капіталом є різні матеріальні чинники, оскільки вони виявляються економічно-творчими. В данім випадку, що до Рочделя, його основоположники, „піоніри справедливості“, як вони себе самі прозвали, вложили, щоправда, смішно мало матеріального капіталу в розпочате діло, але зате моральний вклад: ідейності, витревалості і головно — ширшої соціальної програми, яку вони вложили вже в своїм відомім „маніфесті“ був величезний. Це була господарсько-соціальна програма, розчислена на цілі десятиліття. Очевидно, що такі морально-психічні стимули мали дані для того, щоби стати рушійною силою для поколінь, на очах яких виростало і творилося рочдельське діло. Моральна, отже т. зв. „іматеріальна“ енергія переходила у форму енергії кінетичної, а в слід за тим матеріальної, збільшуючи таким чином капітали установи.

І тут, як нам здається, ми дійшли до кореня річей. Капітал зі своїми трьома формами прояву, є всетаки щось одне. Хоч має три форми проявлення, а все таки він є щось одне. Та ще при тім всім найцікавіше те, що одне проявлення капіталу має можливість переходити в друге. Індивідуальні здібності і запопадливість керівників господарства (моральний капітал) можуть конкретизуватися в формі збільшення матеріальної субстанції підприємства; соціальні умовини і течії впливають в рівній мірі на зменшення чи збільшення грошової сили капіталу. І наоборот: матеріальний капітал може переходити у форму нематеріальну (прим. коштом видатків на кооп. пропаганду збільшується в суспільстві запас моральних кооперативних сил і змагань; видатки приватної фірми на рекламу підносять опінію про фірму та скріплюють, таким чином „соціальний капітал“ підприємства).

Моральний і соціальний капітали це не є, як бачимо, якась фантазія чи „теорія“ (в нас люде не люблять „теорій“!) — а річ, так само, а може й ще більш реальна, як матеріальний капітал. Річ тільки в цьому, що цей останній вид капіталу, готові гроші, будинки, товари — це фізично-видимі річи, тоді, як ті два перші проявлення капіталу, є річи „невидимі“ фізично.

Та час уже всім примиритися з тим, що не все є реальне, що підпадає під наших п'ять змислів; що є позатим, може ще більш реальний світ відчужань, відносин, прав, обов'язків, змагань, хотіння, любови, ненависти, ідей та ідеалів і т. д., який, хто зна, чи не сильніший за т. зв. матеріальний світ. Отже той власне фізично невидимий комплекс чинників має для господарського життя значіння не менше, як для суспільного, наукового, релігійного і т. д. В господарських відносинах це є певний засіб — заризикуймо вислів — космічної енергії, котра, як всяка енергія, має можливість змінити свою форму. Відома

в природознавстві і філософії теорія про те, що матеріальний світ є тільки формою проявлення космічної енергії, хоч як досі спірна в тій області знання, може на своє підпертя прикликати аналогії з нашої економічної ділянки. Тут не підлягає ніякому сумніву, що психічна енергія, вжита розумно і доцільно, не пропадає марно, а має можливість перейти у вид енергії матеріальної. В понятті капіталу границя між матеріальним і нематеріальним настільки затирається, що дійсно годі опертися вражінню, що тут маємо діло з чимось одним, суцільним*).

Caeterum censemus: хто має хочби й небагато капіталу в матеріальному вигляді, але має його чимало у психічно-моральній та соціальній формі — той не пропада людина. Те саме можна сказати про комплекси людей — суспільства.

Практичний-же висновок з цього такий: коли українське суспільство й справді покищо убоге на капітал у матеріальному виді, то з того ще не виходить, що справа безнадійна. Головне, щоби був капітал моральний і соціальний: щоб було сильне хотіння робити творчу економічну роботу, будувати свій власний апарат продукції, обміну і кредиту, відповідна методика господарського будівництва (спеціальний натиск на кооперативну форму господарського будівництва, як найраціональнішу), великий запас етики і моральної міці, необхідний особливо там, де „грішми пахне“, добра фахова підготовка (для чого необхідне фахове шкільництво!) і, що теж немало важне, великий резервуар віри у власні сили.

Це більш-менш з категорії „індивідуальних психічних капіталів“. З соціальних капіталів входить на увагу перш усього виховання широких мас народу в пересвідченні, що будування своїх суспільних економічних організацій, якими є кооперативні установи, має на оці добро іменно всього загалу, а не зиск одиниць та що довкруги цих установ належить створити відповідну атмосферу зичливості, любови та демократичної контрольности.

При здійсненні повищих вимог мусять помалу зростати суспільні капітали. Іменно помалу, з маленького до більшого, бо тільки ще є запорукою певности діла. Спеціально кооперативне діло не може вирости відразу готовим у всім своїм блеску, як вискочила богиня Атена у повній зброї з голови Зевеса. Всі великі кооперативні установи розвивалися з маленьких завязків. Також Форд виріс з маленького. Надії на готові капітали, що мають впасти на нас, як золотий дощ, є нездорові, навіть шкідливі, не тільки під виховним зглядом, але й з практичних зглядів. Спеціально Українцям, не досить ще виробленим у економічному будівництві, краще починати з маленького і свого. Хіба історія довоєнного Союзу для збуту худоби і кредитівок ще малоповчаюча?

Величезний духовий здвиг української нації, здвиг психічної енергії в час революції не пройшов марне. Значна частина цієї розпо-

*) Візьмим прим. таку буденну річ, як гроші. Що це, матеріальна чи нематеріальна річ? Всякий скаже: безумовно матеріальна. Колиж добре задумається в справу, то за куском паперу побачить тільки певне зобов'язання держави, яка видала грошовий банкнот. Очевидно, що це зобов'язання держави має лише на стільки реальну вартість, на скільки реальною є сила самої держави.

рушеної енергії українських атомів вже перемінилися у форму кінетичну, створивши по цей бік рижської смуги близько трьохтисячну сітку кооперативних обєднань. Не дати завмерти цій молекулярній енергії, використати всі її можливості — ось завдання свідомих членів суспільства.

Цей запас розбурханої суспільної енергії — це в даний мент великий резервуар моральних капіталів. Дальша переміна цієї енергії прийде сама собою. Вона здійсниться у формі поважних оборотів кооперативних установ, великих резерв, численних будинків, промислових підприємств, у формі збільшених доходів українського населення.

Отже коли нам хто повторює до занудження плаксиву фразу про відсутність у нас капіталів, ми зі співчуттям здвигаємо рамям, мовляв: Голубчику, видиш те, що бачать твої очі, але не видиш всього!

К. Коберський.

ШЛЯХАМИ КООПЕРАТИВНОЇ ДУМКИ.

Вибір з писань кооперативних теоретиків.

ВІД РЕДАКЦІЇ: З цим числом починаємо друкування вибору з писань класиків кооперативної думки, даючи перше слово їй батькам: Овенові і Фур'є. Щоб оживити лектуру, не будемо придержуватися історично-хронологічного порядку, перемишуючи зів'язлі листки кооперат. історії зі свіжими. Для того даватимемо уривки з писань новітніх теоретиків. У виборі матеріялу маємо на увазі становища даного автора до питання про саму суть і цілі кооперації.

1. РОБЕРТ ОВЕН*).

З меморіялу до Палати Громад в 1817 р. з приводу дебати над охороною бідних.

Робітники не можуть конкурувати з машиною. Але булєб варварством, затримувати механізацію праці. Але ще більшим варварством є дозволяти машині виголоджувати мільйони людей. Для того треба найти безробітним корисну працю; машина мусить стати на послуги людської праці, замість того, щоб її відразу відсувати на бік.

Тому треба завести для дітей бідних людей найкраще і найдодільніше виховання. — Однакова кількість і якість праці дає кращі

*) Роберт Овен (1771—1858), англійський промисловець і прихильник робітництва, дав почин робітничим асоціаціям і заснував перший кооперативний часопис.

наслідки під добрим керівництвом як під злим. Тому роботою бідного мусить керувати як найкраще керівництво.

Ці всі вимоги можуть здійснитися в оселях (кольоніях), які будуть обіймати 500—1500, пересічно 1000 осіб.

Я виготовив для себе малий рисунок і так його подумав, що на переді є така оселя з усім урядженням і з відповідним куском поля, а у віддалі більше таких сіл. Тут представлені квадрати забудовань на приблизно 1200 осіб, окружені 1000—1500 моргами поля.

По середині квадратів є публичні будинки, які їх поділяють у рівнобіжники. Центральний будинок містить спільну кухню, їдальні та всі потрібні урядження для економічного і комфортного прилагоджування та споживання страв. Правий бік нижнього поверха є призначений на діточу школу, верхній етаж на концертну і лекційну салю.

Будинок на ліво поміщає внизу школу для старших дітей і льокаль на засідання; вгорі є бібліотека і місця для занять дорослих. На вільній площі внутрі квадратів є огорожені площі для руханки і гри; вони обсажені деревиною.

Три боки є призначені на мешкання для родин, все по 4 кімнати, доволі вистарчаючі для родини з 2 дітьми. Четвертий бік мають займати спальні для дітей всіх тих родин, де є дітей більше як двоє і для дітей старших понад 3 роки. По середині цього боку квадрата є мешкання для дозорчого персоналу; на однім кінці лікарня для хорих, а на другому будинок для гостей, які прибувають на відвідини до своїх рідних.

По середині бічних стін квадрату є мешкання керівничого персоналу, духовника, учителів, лікаря і т. д.; посередині четвертої стіни є склади харчів і под. — Довкруги домів квадрату є цвітники. — Оподалік від них знаходяться забудовання фабрик та інші майстерні. — Стайні, різня і т. д. мають бути відмежовані. Ще даліше від квадратів є фільварки, броварі, млини і т. д. Довкола є огорожені поля, обсажені овочевою деревиною і пасовиска.

Користи з таких кольоній є:

а) З усіх систем для побороювання бідности і безробіття цей є найгосподарніший.

б) Протягом одного людського покоління вона зробить кінець невідомости і набутим злим склонностям.

в) Вона усуває причини незгод і запевняє рівність прав та обов'язків.

г) Робить зайвим підпирання бідних, усуваючи саму бідність.

д) Дає можливість згущення населення в слабо населених околицях.

е) Вона вирве фабричне і сільське робітництво з обнять нужди, без насильства і передчасного вмішування в існуючий суспільний устрій.

є) Вона урухомлює ручну працю.

Так прийде кінець сумному видовищу, коли тисячі терплять гірку нужду посеред багатств, яких старчилоб на вигідне життя і працю в чотири раз більшої маси населення.

2. З ДУМОК ШАРЛЯ ФУРІЄ*).

Сільсько-господарські асоціації, користи і мотиви заснування їх.

Фільософи уважали сільсько-господарське товариство таксамо немислимим, як і скасування рабства, тому що досі таке товариство не існувало. Бачучи, що у селян кожне господарство працює відокремлено, вони не знаходили жадного способу для їх об'єднання, а між тим можна було би досягнути багату різних переваг, об'єднуючи власників малих клапчиків землі для спільної діяльності, відповідно до їх капіталу і роботи. Довелосья об'єднувати по 200—300 родин нерівних маєтків, обробляючих один кантон. Трудність здавалася непереможною. Тяжко було об'єднати для спільного діла 20, 30, 40 осіб; як-же буде з сотками. А між тим потрібно булоб об'єднати принайменше вісімсот люда в природню асоціацію, яка булаб принадною для своїх членів.

Під асоціацією я розумію товариство, члени котрого привязані до праці суперництвом, амбіцією і іншими способами, що миряться з користю. Лад, про котрий йде мова, мусить бути принадним для тих, що з нього користають, тоді як тепер праця біля сільського господарства здається незносною і виконується тільки зза страху перед голодною смертю. Подібна організація видається смішною, а між тим вона є можлива. Сільсько-господарська асоціація, що складається, по моему розрахунку, з 1000 осіб, виказує такі великі користи, що в порівнянні до сучасного стану, вона здається станом безтурботності. Це признала навіть частина економістів, але вони не задавали собі труда відкрити спосіб здійснення цього. Вони самі uznавали, що для трьохсот селянських родин досить одної старанно управляваної і устаткованої частки одної землі замість 300 багату гірших участків, — одної порядної винарської пивниці замість 300 неохайно удержуваних. Замість сотки продавців, які відправляючись до міста з молоком, тратять сотку передполуднів, вистарчив би один, що їздив би підводою. Це тільки деякі, найбільш разячі ощадження, а їх могло би бути в двадцять разів більше. Але як спаяти товариство, в котрому одна родина володіє 1000 франками, а у другої немає і обола? (дрібна антична монета = приблизно 16 фр. сотикам. Прим. Ред.). Як знищити заздрість і одним пляном об'єднати всі інтереси? Як зрівняти всі суперечні інтереси і погодити всі взаємно себе поборюючі волі? На це я відповідаю: принадою багатства і сили. Найбільшою принадою селянина і городянина являється зиск. Коли учасники побачать, що праця, організована на засадах співжиття, приносить їм в три, в п'ять, в шість разів більші користи, як праця в ізольованому приватному господарстві, що для всіх членів асоціації забезпечені всі можливі приємності, то вони забудуть свою заздрість і поспішать вступити до товариства; воно швидко пошириться на всі ділянки, тому, що люди всюди відчувають привабність багатства і насолод.

*) Ш. Фуріє (1772—1837), Француз, замкнутий у собі мрійник, часом фантаст, іноді з геніальними проблесками практицизму, один з предтеч „утопійного соціалізму“ і кооперативної думки, яку він називав „асоціацією“. Пропагував добровільні згуртування, з особливим натиском на сільське господарство.

Таким чином сільсько-господарська організація змінить долю людського роду, тому що вона розрахована на спільні для всіх потреби. До неї приєднуються дикуни і варвари, бо потреби всюди однакові. Цій новій організації я даю три назви: „поступові серії (ряди), або серії груп, чи серії потреб“. Я розумію під назвою серії спільноту багатьох згідних груп, котрі посвячуються праці в різних галузях одного й тогож роду заняття.

Стан співжиття наступить по цивілізації*), але він не залишить ні обмеження потреб, ні рівності, ні других засад філософів; чим палкіші й сильніші потреби, чим живіші і численніші вони, тим легше повставатимуть асоціації. Нема потреби міняти природу даних Богом людині потреб, треба тільки надати їм правильний напрям. Моя теорія обмежується тільки до примінення природніх потреб без змінення їх. В цьому і полягає цілий секрет розрахунку, відносно принадности потреб. Не сперечаючись про це, чи мав рацію Бог, чи ні, наділивши людину такими чи іншими потребами, лад співжиття дає їм примінення, нічого не міняючи в них, приймаючи їх такими, як їх нам післав Бог.

Таким чином, коли в ладі співжиття зміняться уподобання так, що, прим., люди будуть вибирати для себе сільське життя скорше, як міське, то це буде тільки зміна смаку а не потреб. Любов до багатства і до насолод лишиться незмінною. Люди цивілізації цілком інакшої будуть думки про новий суспільний лад, коли побачать, що наприклад, діти, котрі тепер кричать і б'ються, все ломають, ухиляються від науки, — в серіях груп стануть займатися тільки всякого роду корисною працею, почнуть суперничати між собою без ніяких особливих поваб і будуть охоче один у другого вчитися культури, промислових занять, умілости, науки, так що вони будуть продуктивно працювати і витягати користи, залишаючись в переконанні, що вони розважаються. Коли люди цивілізації побачать, що в фаланзі за третину видатків вони дістають кращу їжу, як в приватному господарстві, що в серії догляд тричі кращий, багатший, що харчуються там втричі краще, а витрачають втричі менше, як при старому ладі, і не зазнають неприємностей готування та роблення запасів, коли стане ясно, що відносини в серіях не допускають ніяких обманів, що у народа грубого і брехливого розвивається чесність і моральність — коли люди цивілізації все це побачать, то вони відчують огиду до їх теперішнього ладу і поспішать вступити до асоціації й будувати для неї будинки.

Громадська контора.

Купці чигають один на життя другого: такий є наслідок вільної конкуренції. Їхні штуки і господарка роздавляють теж сільських господарів. Отже сільське господарство повинно і собі витягти користи зі свободи торгівлі, найкраще через такі урядження, які я зову гро-

*) Стан цивілізації у Фуріє, це — сучасний йому капіталістичний лад, стан співжиття — вимріяний ідеальний лад майбутнього.

мадськими конторами. Це був би дім для торгівлі і сільсько-господарських занять, який вів би склад і уділював доставцям зачетів. Така контора, що повинна обслуговувати хоч 1500 мешканців, мала би мати найменше два городи, шпихлірі, пивниці, кухні та спілкові майстерні.

Представмо собі вже уряджену контору, не входячи в подробиці організації. Це було би величезне господарство, яке ощаджувало би убогим всю дрібну роботу. Цей бідняга має кусок поля і малий виноградник, але як йому мати добрий шпихлір, добру пивницю, добрі бочки на вино і досить приладів для господарства? Це все одначе він найде у громадській конторі. Тут він може зложити своє збіжа та своє вино за відомою оплатою, тут він може теж одержати зачет у висоті двох третин сподіваної вартості товару. Це є якраз те, чого хоче селянин, який звичайно є примушений в часі збору продавати свої плоди за смішну ціну. Він не буде теж вагатися заплатити процент від одержаної позички; він-же платить лихвареві з засади 12%. Навпаки, він буде благословити контору, коли одержить гроші на 6% річних та крім того ще збудеться клопоту переховання і збуту свого плоду... Зложивши жниво у спілковому складі, він працює для складу, як наємний робітник і має втіху, що працює при збіжі та вині, якого частка і йому належить... Праця, що є потрібна, щоби охоронити зерно від щурів і хробацтва або ходити коло вина, буде в спільному складі у 10 разів меншою тої, яку треба би виконати, колиб плоди були у домах власників, дрібних господарів. Якраз найбідніші находять працю в конторі.

Контора набуває теж товари для членів: матерії, прибори до господарства, найпотрібніші щоденні артикули. Набуваючи їх прямо з першого джерела, вона є в можливості відпускати їх з малим заробітком, пропонує відборцям рахунок закупна і свої видатки. Добре зорганізована система таких контор зможе за яких 3 роки перебудувати цілу аграрну систему на засадах частинно кооперативних...

Немає для сільської людини, особливо селянина приємнішої річі, як купецькі зборища. Цю розкіш він може заживати що тижня на біржових зібраннях у гром. конторі. На тих сходинах він буде дебатувати про корисність продажі або купна. Хоч селянин не є схильний гнатися за фантазіями, він радо буде гнатися за славою акціонера, котрий дебатувє в конторі на тему купна і продажі, або хоч за почетом доставця з дорадчим голосом. Селяне відбувають що неділі біржу перед церквою. Вони відбувають її теж на торзі і по шинках, де розводять широкі балачки на теми дня, про завишку та знижку товарів. Одначе в гром. конторі вони робитимуть справжню біржу; щоби там грати якубудь роллю, вони спішитимуть, щоб стати членами, або хоч доставцями контори.

Пропозиція що до таких контор годилабся особливо добре для тих місцевостей, де знаходиться порожній монастир. Його можна дуже легко пристосувати на громадську контору, тимпаче, що монахи завжди будували з особливою старанністю шпихлірі та пивниці, посідали великі городи, що для згаданої цілі є річ першої ваги, а крім того великі салі, які годитимуться для сходін і на урядження майстерень. Ці салі є потрібні для контори, щоби дати заняття в зимі чи навіть в літі убогому населенню...

Від того часу (коли це все здійсниться) будуть втрачати заробіток приятелі торгівлі, легіон купецький, так як гине потомство павука, коли не має більше мух, коли буде купецтву заперта дорога до населення. Цей упадок купців буде наслідком вільної конкуренції, бо ніхто не буде боротися з торговцями примусом. Але ніхто не матиме до них довіря, маючи достаточне забезпечення у громадських та державних фермах.

На цій основі можна було побудувати уже половину щастя і гарантій, які представляли б собою перехідну добу від цивілізованої до соціальної держави.

3. РАБІНДРАНАТ ТАГОРЕ ПРО КООПЕРАЦІЮ.

Улюбленець індійського народу, його учитель і духовний провідник, філософ і поет Рабіндранат Тагоре, як всі справжні великі душі, зраджував здавна глибоке розуміння етичної вартості кооперативного руху. Цьому своєму почуванню він дав вислів дня 2. липня 1927 р. під час обходу Міжнародного Дня Кооперації. Зміст його промови був такий:

„Всюди люде відчують потребу власними силами поборювати зло, яке полягає в нагромадженні багатств в малім числі рук. Однак ратунком від того не є спроба якогось насильного перевороту, бо в такий спосіб ніколи не дійдемо до кореня лиха. Навпаки, треба скріплювати сили, спочиваючи в суспільстві самому, які діють в напрямі до оздоровлення, треба прискорювати природній обіг товарів. В цьому напрямі діють думки кооператорів, що в суті речі становлять основу усіх культур. Як одно з найцінніших своїх придбань повинна людина зберігати свідомість основної єдності, котра приневолює світ, як цілість, до співпраці в користь одиниці. В області релігії, знання і мистецтва дали різні культури, що приходять собі на зміну, більше універсальний вираз цій потребі життя; але в ділянці політики й господарства стоїмо все ще на низькому первісному урівні. Сюди і досі ще не дійшов дух правдивого гуманізму, тут ще царює звір з зубами і пазурами. Кооперативний рух, послідовно прочищує ціле наше господарське життя — а саме прочищує в цьому розумінні, що видигає на перше місце найвищу правду людства. Ця правда голосить, що всі люде є нерозривно зв'язані з собою; ця правда, це одинокий шлях, що веде до добробуту народу, опертого на співпраці окремих одиниць. Зарібкове господарство (господарство для зиску) мусить з неконечности речі завмірати в міру того, як окремі одиниці починають розуміти безсоромність такого стану, коли всякий намагається нагромадити для себе одного якомога більше багатств, замість того, щоби об'єднуватися з усіма другими на основі обопільного довіря і співділення. Культурною у властивому розумінні стає людина щойно тоді, коли усвідомить собі свої моральні завдання, обов'язки та можливість співробітництва, коли щиро почне соромитися природнього змагання до зиску коштом других і боротьби всіх проти всіх, якою то боротьбою ті зиски здобуваються. Ця боротьба ставить важкі та непрохідні бар'єри між людьми, є запорою для природнього використання культурних багатств і оставляє без вирішення проблему бідності“.

ПРОБЛЕМИ КООП. ОРГАНІЗАЦІЇ І ПРАКТИКИ.

Треба раціоналізувати управління кооперативами.

(До дискусії).

Прочитавши статтю Д-ра Коберського на повищу тему, поміщену в „К. Р.“ ч. 6. 1929, я був пересвідчений, що вона викличе широку фахову дискусію. Тема-ж пильна і дуже на часі. Вона зачепила один з прикрих боляків на тілі нашої кооперації, піддаючи під дискусію питання, якого розв'язка — правильна, чи неправильна — заважить в недалекому вже будучому дуже багато на матеріяльних здобутках і ідейних цінностях нашої кооперації. Та шукаючи пильно, я ніде не найшов відгуків на неї в нашій кооп. пресі. Може жмінка цих скромних завваг причиниться до зрушення того пекучого питання з мертвої точки.

З поглядами автора на цю справу мусить згодитися кожна людина з сім'ї укр. кооператорів в самій основі її заложення, що „і нашим кооперативам прийдеться поволі переходити на систему фахового завідування“. Можна би навіть з деякими застереженнями згодитися на його, впрочім в інших обставинах дуже влучну концепцію: „приняти форму мішану фахового керівництва через службовиків, такби сказати, в будні з колегіяльним обговорюванням головних питань на щотижневих, недільних засіданнях управи“, — якби не наша сумна дійсність і якби ми доросли до цього розумного розв'язання того питання.

Переведення в практиці тої концепції у нас не є можливе прямо тому, що 90% наших кооператив ще не скоро будуть в силі оплатити хочби лиш одну фахову силу, та що таких фахових сил ще доволі довго буде у нас обмаль. В калуськім повіті на 68 кооператив, з яких маю дані, лиш 3 кооперативи виказують пересіч місячних торгів понад 4.000 зол., натомісць 45 — нище 2.000 зол.). А районізація наших кооператив це ще також пісня далекої будуччини, впрочім може лиш недокінчений проєкт тої пісні. Крім того наші теперішні платні управи кооператив не дадуть себе так легко ані відразу, ані поступенно позбавити почестей, получених з управлінням і інших більш матеріяльних, хоч може й худеньких переважно обривків, як би ви їх переконували, що воно було би краще для добра та скріплення „їхніх“ кооператив і всієї нашої кооперації, як цілості. Бо така вже наша погана вдача, на дні якої клекоче так часто-густо дух отаманщини. А навіть якби вдалося це перевести по зведенні затижної боротьби, то нове фахове керівництво мало би проти себе поважну і сильну опозицію, що при такій широкій автономії наших кооператив, як у нас є зараз, відбивалося би через довший час дуже некорисно на справності кооперативного діловедення і хто зна, куди завело би нашу кооперацію. Впрочім — як про це натякає сам д-р Коберський — хто заручить, що

її фахові керівники не будуть також кожний про себе малим отаманчиком і або заведуть підозрілої вартости диктатурки, або таки прямо поведуть в багатьох випадках кооперативи не туди, куди їм слід іти. Розумна диктатура не була би страшна, але тота фашистівщина з маломістечковим смородом, яку вже тут-там маємо приємність зазнавати, була би дуже непожадана. А що до того дійшло би нераз при наших обставинах і статутах, це річ певна. Бо не можна навіть на протязі кількох літ витрясти з рукава цілої маси людей високо-ідейних і кооперативно свідомих та вироблених. А розкладати переведення цієї реформи на дуже довгі роки — могло би вже надто згіркнути і без того підстаріле кисле молоко. Недільні управи грали би в цьому разі на ту скрипку, на яку тепер грають в 95% контрольні комісії при кооперативах. Велика влада і велика нуля. Поза її плечима можна зробити багато, чого не треба, а занедбати ще більше і бути — в добавок — зовсім чистим та ідейним, а в очах несвідомих і здібним кооператором. Впрочім таке розв'язання цієї справи, як пропонує д-р Коберський, було би малою революцією (може і дуже на місці в іншому людському зборищі), а кооперація в наших обставинах могла би від цього тільки потерпіти ізза різних непожаданих помотань та ферментів, які викликала би ця реформа. Позатим віддання фахівця під надзір нефахівців це вже надто виідеалізоване довіря до перших. В цьому випадкові треба було може передше поставити справу так, щобі — може через зміну статута — фахове керівництво низових кооператив, на яке вони повільно переходили би, зробити зависимим від других фахівців, а не від ляків. (Кілько то ляків є директорами наших кооперативних надбудов!). Але це вимагало би перебудови цілої організаційної системи нашої кооперації, кроку надто вже ризиковного (хоч може єдино-правильного).

90% членів наших кооп. управ, про яких мова, працювало в початках своєї кооп. роботи для кооп. ідеї більше з посвяти, як для матеріальної користи. Відношення між вкладеною працею і винагородою за неї випадало дуже на некористь вкладаної праці. І частинно завдяки такому відношенню наша кооперація дуже скоро зростала в своїх початках. Це було явище нездорове, а реальне життя не могло такого компромісу на довшу мету вдержати в тривкому стані. Щодень вклала мала армія членів управ в нашу кооп. ідею свою працю, свій труд з надією, що чейже з часом вдасться тягар тої праці розложити рівномірно на плечі всіх членів, або бодай, що ті не допустять хоч до того, щоби інтереси їх особистого твердого життя терпіли довший час ізза праці для добра загалу членів. Та сіра укр. буденщина не оправдала їхніх надій. Крім лихого матеріального вивінування, якому і кінця ще не видно, ще много інших причин зложилися на те, що члени управ наших кооператив (в відносно малім проценті) або зовсім заломилися і стали зловживати, або зробилися тим, чим вони є зараз в дуже високім проценті: доходячими управами, які вже нічого нового не творять і не ведуть більше „своїх“ кооператив, лиш пасивно піддаються тому їх гонові, який самі зуміли надати їм в перших місяцях життя силою творчого вогню, який тоді всіли викресати у себе. Виходить, що по нас починає бити одно з тих явищ, яким ми так скоро росли в початках. Чим сильніше натиснена пружина, тим сильніше віддає. Маємо научку, що поспіх і стихія не є щирими прияте-

лями і добрими товаришами для кооперації, та що на самій любові до ідеї не мож будувати основ під великі будинки для щоденного вжитку широких мас, не ризикуючи, що часто треба буде щось в ньому направляти або і зовсім переставляти, зміцнюючи фундаменти і використовуючи з давнього будинку лиш матеріял. Та це не сюди вже належить.

Нам ходить про знайдення дороги, як в кількатисячній армії управ наших кооператив (з дочисленням до них ще й крамарів) задержати на стало їх початковий, той дотепер солом'яний вогонь, щоби він став для них дійсно джерелом кооп. натхнення й тривалого підйому для кооп. роботи?

Я вірю, що доходяча тепер нефахова управа переважної частини наших кооператив стане зчасом фаховою і навіть урядуючою, як що буде з чого її відповідно оплатити і як вона буде намацально й доторкально мати в розвою кооперації, як цілості, а особливо-ж в розвою кооп. клітин ними ведених крім внутрішнього вдоволення ще й свій власний матеріяльний інтерес. Праця хочби і для чистої ідеї, оскільки вона не є хвилевою напругою духа, а стала щоденним хлібом повинна бути оплачувана бодай так, як всяка інша праця. А як це станеться, то члени управ наших кооператив окажуться гідними своїх відвічальних постів.

В суті річ між моїм поглядом, а поглядом д-ра Коберського нема засадничої різниці. Д-р К. уявляє собі фахове кермування кооперативи під доглядом управи; я вірю, що тою фаховою силою стане зчасом добре платна тепер дійсно доходяча управа під доглядом Н. Рад, зглядно кооп. надбудов*). (В теорії мені концепція автора краще подобається, аніж моя власна, бо ставить справу відважніше і ширше і якщо я висловився проти неї, то не з причини принципіальної натури, але лише з огляду на специфічний стан, в якому найшлася наша кооперація, з різних боків оглядана, що впрочім видно зі змісту цієї статті). Треба лише довести до того, щоби члени управ тай службовики кооператив дорожили своїми урядами, треба — на простий язик! — добре їх оплатити, — то тоді при крихітці любови і розумінні кооп. ідеї з їх боку, а в додатку при піддержці, контролі і поученнях кооп. надбудови вони позбудуться скоро своїх лихих навичок, через які так

*) Мале непорозуміння. Я не твердив, що тим „фахівцем“ мусять бути особи якраз зпоза теперішніх членів управи. Фахівці виробляться у нас почасти з практиків і самоуків, почасти з нового вже на курсах вишколеного dorocry. Також я не хотів робити „революції“ у всіх кооперативах, тільки в тих, які вже сьогодні можуть оплатити хоч одну фахову силу, яка працю в кооперативі буде трактувати вже як свій життєвий фах. Погоджуюся з думками шан. дискусантa про необхідність правного забезпечення позиції управителя. Додатково ще зазначую, що кооператива, на мою думку, не мусять оплачувати аж трьох фахових управителів; добре буде, коли на початку здобудеться на одного (він міг би вести книги і виконувати функції справника). Така система одноособовості не є невідомою в кооп. світі, а в Чехії є навіть правилом в с.-госп. кооперації. — Врешті думаю, що проблема раціоналізації управління рушить у нас з місця надобре аж тоді, коли переможемо своє упередження до районних кооператив і зачнемо переводити фузії сусідніх кооператив (покищо не більше, як 2—5 сусідніх сіл). До цієї справи постараяся ще окремо забрати слово на кінець. — К. Коберський.

страждає наша кооперація, а набудуть нових фахово-кооперативних цінностей.

Але де взяти фондів, щоби всю тоту громаду добре оплатити? Тай скільки їм платити? Як це в практиці вже тепер зачинати переводити, щоби лихо далі не ширилося? — щоби „доходячі“ тепер члени управ не стали „зазираючими“?

Я представляю собі справу так:

Найперше треба повести ударну кампанію що до зміни зразкового статута наших кооператив в цьому напрямі, що член управи може бути усунений лише за зловживання, ділання на шкоду кооперативи, свідоме залишення чинностей, що вийшли би в наслідках на добро кооперативи, за ідейне ведення кооперативи в дусі різко противнім волі членів, за нездібність і т. п., та що справу зміни члена управи мож поставити на порядок дня за згодою кооп. надбудови, в кожному разі з її відома по переведенні нею фахового слідства і ствердженні конечности в цьому. Бо як довго член управи буде чути ся невільничо зависимим від волі-неволі кількох впливових сільських демагогів (хочби і з інтелігентів), як довго він мусітиме дбати про прихильний голос тих останніх більше, чим про річеве ведення кооп. справ, як довго зміна члена управи буде залежати частіше не від його кооп. вартости, а від родинних ненавистей, сусідських порахунків і сільських заздрощів, — так довго не може бути мови про те, щоби член управи хотів для загального добра входити в конфлікти з кимось, не маючи певности, що на найближчих заг. зборах його не осмішать і не викинуть хочби за 100-процентові кооп. вчинки, підняті в найблагороднішій думці, приміром за відмовлення кредиту понад призначену норму, або такій особі, що вже 2½ року не віддає поверх 100 золотих довгу. А через брак кооп. свідомости у нашого широкого загалу, у нас такі справи трапляються надто часто, щоби можна було їх злегковажити. Булоб ще нічого, якби від цього не терпіла кооп. справа.

Вічна непевність ґрунту під ногами управ, тимчасовість, той меч Дамокля — почуття зависимости не від фахової критики, але від примх заг. зборів і несвідомости членів — все це мусить бути усунено ще й з многих інших причин крім тут наведених. Скріплення становища управ (пожадане в імя добра кооперації) попри скріплення їх зависимости від фахової лише критики і піддання контролі їх діяльности під фахове око причинилося би у великій мірі до усунення многих боляків, що обсіли тіло нашої кооперації. Розуміється, що по створенні цього положення кооп. надбудови мусіли би виказати багато такту і безсторонности, а цього в великій мірі мусів би перестерігати РСУК, що несе на собі велику відвічальність за ліпший чи гірший стан нашої кооперації.

Друге. Працю управ треба винагороджувати справедливо, відповідно до вислідів тоїж. З многих способів найбільш мабуть доцільним виявиться спосіб оплачування праці в процентах від денних торгів після певного ключа, скільки кому з членів управи та службовиків належить ся. В практиці я так думав би: Переводиться поділ госп.-спож. кооператив на 3 класи. До першої, другої, третьої класи належать кооперативи, яких торги виносять до 4.000, до 6.500 і понад 6.500 зол. місячно денних торгів. Члени управ перших одержують (під цей час!) 8, других 7, третих 6% від кожномісячних торгів за товари на кошти

оплачення всієї адміністрації, решта накидки на товари (2—5%) і весь чистий зиск добутий з торгівлі продуктами остає на розріст кооперативи, товарів звороти, добродійні ціли і т. п. (В калуській повіті пересіч видатків на адміністрацію виносить 6.39% від загальної квоти торгів в р. 1928 супроти 6.87% в р. 1927 — торги кооператив росли, а кошти адміністрації остали майже незмінені, а процентово зменшилися головню коштом праці управ та службовиків, бо на чім іншим то хіба лиш дуже мало заощадили). З одержаної суми управа виплачує всі біжучі видатки з процентами від позичених капіталів включно, а остаток розділює між себе та службовиків після ключа установленого, скажім, через комісію РСУК для кожної кляси зокрема. Спори в тих справах рішає безапеляційно кооп. надбудова на основі інструкцій РСУК. Розуміється, що час від часу треба би тут міняти висоту поодиноких цифр, як проценти, ключ поділу і т. п. відповідно до духа часу, риночних цін, висоти кожночасного обтяження товарів, цін на ринках праці і т. ін.

Mutatis mutandis можна би те саме приноровити і до всіх інших родів кооператив.

Введення цієї реформи мало би ще й ту добру прикмету, що управи кооператив в своїм власнім інтересі ввели би найдальше йдучі ощадности. Устало би може з часом те страшне розборгування, той розгاردіах з чужими капіталами ізза %-ів, зачали би до каси РСУК впливати точніше тих 3/4% від торгів, державні податки й каси хорих були би може в час вплачувані і т. д. А реформа така проста й нескладна, що дійсно варт її випробувати. З нею не звязане ніяке ризико, а управи наших кооператив змусили би ми в цей спосіб вести кооперативні діла розумно, з поміркованням. Лиш цю одну дорогу вважаю правильною, щоби 30% наших кооператив, які їдуть поспішно до загибелі, справити поволі назад на правильний шлях, а решті уможливити ще кращий розвій, як досі.

На прикінці кілька слів, торкаючих вже лиш посередньо справи раціоналізування управління наших кооператив. В разі переведення тої раціоналізації на виложених основах, впрочім навіть і без цього кооп. надбудови мусять поставити свої організаційні відділи так, щоби їх люстратори не були сухими цифро-писателями, а дійсно дбайливими за здоровля кооп. організмів лікарями. Вони мусять виглядати інакше, але то далеко інакше, як тепер. Як?! — Не тут місце і не моя річ вказувати. Цю справу виложив вже РСУК, а решту повинен виложити люстраторові його здоровий розум в кожному особному случаї. Я всетаки є тої гадки, що організаційні відділи кооп. надбудов важніші за торговельні. Хворі низові кооперативи зведуть на ніщо навіть сильні наразі з торговельного боку свої надбудови. Натомість здорові кооп. клітини становлять сильну підставу для здорових кооп. надбудов. А то по наших кооп. установах завівся дух „гиндлю“. І кооперативні надбудови і низові кооперативи пересякли лиш духом „гиндлю“ і ані рух завернути їх з дороги тої односторонньої понятої кооп. праці. А що така односторонність пімститься колись на нашій кооперативній силі та ідеї — про це знає кожний свідомий кооператор. Бо реальне життя не знає багато щасливих виїмків, чому ж якраз ми маємо бути тими вибранцями долі, для яких воно зробить виїмок?

Володимир Зелик.

З ЖИТТЯ УКРАЇНСЬКОЇ КООПЕРАЦІЇ.

Перші кроки кооперативного млинарства.

Українське кооперативне млинарство на українських землях під Польщею знаходиться поки що в стадії свого ембріонального розвитку як що до кількості, так і під оглядом організаційно-технічного характеру.

На 2706 різного типу кооперативів І. ступеня (статистичні дані РСУК на кінець 1929 р.) — знаходимо лише чотири кооперативних млинарських підприємства, з яких одно з 14. січня минулого 1929 року перестало вже функціонувати.

Отже, маємо таким чином, на Волинь і цілу Галичину тільки три кооперативних млини, — дійсно малу цифру, коли не брати під увагу тих господарсько-споживчих кооперативних об'єднань, що мають намір в скорому майбутньому розпочати ведення млинарських підприємств, що посідають вже для цього куплені мотори, але праці в них з тих чи інших міркувань ще не розпочали.

Така невелика скількість цих корисних і конче необхідних українському населенню перероблюючих кооперативних підприємств — пояснюється, з одного боку — браком відповідних капіталів і ініціативи на місцях і, з другого — відсутність розуміння справи, фахового проводу, певних технічно-організаційних плянів, які ляглиб в основу систематично-пляномірної розбудови кооперативного млинарства і поклали би кінець хаотичному повстанню подібних підприємств на мало-тривкій, не витримуючій критики, економічній базі, що в скорім часі приводить кооперативу до упадку чи в кращому випадкові до непевного і загроженого існування. Що така потреба плянового заснування кооперативного млинарства вже назріла, вказує самий факт їх хаотичного повстання.

В такому власне, за малими виїмками, стані — знаходиться ця невелика скількість наших млинарських кооперативних підприємств, чекаючи на відповідне і скоре оздоровлення.

Буде цікаво прослідити цей фактичний стан нашого кооперативного млинарства, щоби наглядно уявити всі його недомогання та організаційні хиби. Не маємо для цього вичерпуючих даних, але й те, що посідаємо, дасть нам більш-менш вистарчаючий інформаційний матеріал для освітлення картини будівництва на цьому полі нашої кооперативної роботи.

І. Почнемо від господарсько-млинарської спілки „Народний Дім“ в Заріччу, найстаршій цього характеру кооперативи (заснована 6. квітня 1920 р.), що 14. січня минулого 1929 року перестала на певний час функціонувати з причини пожежі.

Не посідаючи необхідних для заснування водного млина фінансових засобів, кооператива „Народний Дім“ в Заріччу заключила угоду з громадою свого села, згідно якої громада відступила коопе-

ративі під будову млинарського будинку і млинівки — земельну площу та певну кількість ліса на будівлю.

При такого роду допомозі — кооперація вибудувала дерев'яний млин на каміннім фундаменті о 3-х камінях і 4-х водяних колесах, з яких одно вправляло в рух фоліюш до биття сукна.

Згідно з заключеною умовою, ціле підприємство (млин і фоліюш) по 20-ти роках після урухомлення млина, себто в р. 1940, мало перейти у власність громади, з застереженням, що кооперативі прислужує перше право до винайму млина, оскільки громада не виявить бажання провадити його на своє ризико і у власнім заряді.

Очевидна річ, така умова не могла заохотити кооперативу до більшої інвестиції в підприємство капіталів на урядження млина, який по двадцяти роках мусів перейти у власність іншої юридичної особи.

Але не дивлячись на цю, явно не вигідну умову — кооперація все-ж переводила працю в напрямі кращого розвитку млина, витрачаючи значні грошові засоби на поліпшення його машинного урядження, на необхідні кожнорічні направи..., особливо після повені 1927 р., коли кооперативі довелося затягнути значну позичку в квоті 22.167.42 зол., щоби мати змогу підприємство наново відновити.

В р. 1928 — білянсова вартість цілого підприємства виносила вже 28.218.03 зол., в дійсности-ж, — коштовність підприємства доходила до суми в 40.000 зол.

Білянсовий 1928 рік приніс кооперативі надвишку активи над пасивою у висоті 213.04 зол., при бруто зиску від млина в сумі 5.342.62 зол.

В тому-ж році, власне майно кооперації виносило:

на уділах	2.929.30 зол.
на запаснім фондї	3.557.47 зол.
разом	6.486.77 зол.

Чуже (грошові кредити) 22.394.70 зол.

Річний загальний оборот кооперації виказав квоту:

прихід	31.564.20. зол.
розхід	31.627.76. зол.
Разом	63.191.96. зол.

На кошти завідування було виплачено — 3.945.75 зол. і титулом відсотків було сплачено в цім році — 1.183.83 зол.

Що року кооперація поносила значні видатки на регулювання млинівки, будова якої була переведена без відповідної технічної поради, тому при спаді води в р. Пруті — в млинівці не ставало води і млин переставав функціонувати, при виливі — млинівка заносилася камінням і шутром та потребувала кожнорічної направи.

Отже, брак інструкторських вказівок та відповідної технічної поради при заснуванні млина — наразили кооперативу на значні та зайві витрати на що-річну регуляцію млинівки, що легко можна було би усунути, збудувавши млин після добре опрацьованого фахівцями-техніками плану.

З часу заснування при РСУК бюро технічної поради — мусить відпасти цей дефект в нашій кооперативній будівництві. З цього часу — організація будівельних праць переходить у фахові руки.

Добре збудований і добре організований, з правильними функціями млин, що має свідомих з певною кооперативною дисципліною членів, не мусить лякатися приватної конкуренції й перспективи залишитися без млива.

В Заріччу, де технічно-організаційний бік цілої справи не був на належній висоті, млин, який мав змогу перемелювати 70 метр. сотнарів збіжа денно, не вповні використовував цю свою спроможність і часто стояв без праці за браком збіжа.

Цей стан річей ще більш погіршився від часу вибудування в Делятині більшого приватного моторового млина. Кооперативний млин з цієї причини відразу стратив приватну клієнтелю з Делятина, що є річю цілком зрозумілою, але й стратив також і половину своїх односельчан, хоч і брав за переміл зерна, у порівнанні з млином приватним, на половину нищії ціни. (Кооператива побирали від не-членів за переміл зерна 4—6% від кожних 100 кг. збіжа натурою чи грішми після торгових цін в Делятині, члени — мали 50% знижки). Пояснення для цього треба вже шукати почасти в слабій кооперативній свідомості місцевого населення і в більшій мірі — в лихій організації кооперативного млина і безплянній та безконтрольній в ньому господарці.

Приватно-капіталістичні течії, що від самого заснування млина мали місце серед членів товариства, у великій мірі шкодили також справі і затримували правильний розвиток організаційної роботи, знеохочуючи членів до дальшої участі в справах підприємства. Перша і засаднича хиба лежала в тім, що члени не обов'язали себе давати до млина своє власне збіжа. Одна частина членів товариства домогалася з кооперативи зробити зарібкове підприємство з обмеженою кількістю учасників, щоби мати змогу діставати з підприємства більше користей для себе, друга, спираючись на не вигідну з громадою умову, домогалася віддати млин в оренду у приватні руки, а отриману готівку поділити між членами кооперативи. Все це вказувало на абсолютну відсутність кооперативної думки в установі і в негативний спосіб відбивалося на справах кооперативи, зменшуючи кількість членів товариства. Так, в р. 1921 кооператива мала 105 членів, в р. 1922 кількість членів відразу спала до 45, в р. 1924 — було членів 57, перед пожежою кооператива мала членів 82, не дивлячись на невеликий розмір уділу, що виносив тільки 10 зол.

Коли до цього всього додамо, що кооператива вела цілком безконтрольну господарку (ціла справа була в руках лише одної особи), зле провадила книжки, що не давали жадної змоги дійти до дійсного фінансового стану товариства, не мала певної збіжевої бази для свого підприємства, хибно розраховуючи на клієнтелю (переважно жидівську) з Делятина, мала, чи то в результаті зловживань, чи просто в результаті неуміння добре взятися за справу, грубі манка і т. п., — дістанемо тоді більш-менш вистарчаюче уявлення про ступінь організаційної вартості цієї кооперативи.

Кооперативний млин в Заріччу тепер не функціонує. Після пожежі, що принесла з собою величезні матеріальні втрати, кооператива змушена була припинити свою діяльність до часу наладнання на-

ново справи, що не дасться легко так зробити, бо кооперація майже виключно функціонувала на випозичені гроші, які тепер, на вимогу кредиторів мусить сплатити.

Частину цих зятягнених кредитів вже сплатила кооперація коштом асекураційного відшкодування від т-ва „Дністер“, решта — біля 10.000 зол. чекає ще на сплату.

Кооперативний млин в Заріччу був асекурований також в „Товаристві Польських Промисловців“ у Варшаві на суму 12.000 зол., однак до цього ще часу кооперація асекураційної суми не дістала, тому судовою дорогою доходить своїх претенсій до згаданого товариства. У випадку корисного висліді цього процесу, кооперація одержані від товариства гроші уживе на сплату решти своїх зобов'язань і буде старатися про нові кредити для відбудови свого підприємства, в разі-ж програної справи буде мати перспективу близького і неминучого банкрутства.

II. Краще вражіння під зглядом матеріальним робить кооперація „Млин“ в Завалю н. Черемошем.

В 1911 році 119 громадян з села Заваля набули від діди́ча сусіднього села Залуче водний млин і заснували спілку, яка проіснувала без ніякого статуту до 1922 року і лишень 25. лютого 1922 р. спілка була зареєстрована, як кооперація. Однак не дивлючись на це зареєстрування, новозаснована кооперація ухвалою своїх загальних зборів до 17. XI. 1927 р. не приймала нових членів, спинюючи таким чином розвиток кооперації через таке порушення одного з головніших принципів кооперації.

Ревізорське звітання з 15. березня 1929 року показує, що не дивлючись на згадану ухвалу своїх загальних зборів, кооперація в часі ревізії мала тільки 118 членів (на 420 українських самостійних господарств в селі), з яких безземельних нараховувалося 8, тих, що мали по 2 морга поля — 57, що мали від 2 до 5 моргів — 36, від 5 до 9 — 14 і що мали від 9 до 18 моргів поля — 2 члени. Разом отже мали члени коло 400 моргів землі, чого здається, замало для заповнення збіжевої бази млинові.

З цього можна заключити, що кооперація й далі продовжує триматися своїх старих егоїстичних позицій, не бажаючи приймати в товариство нових членів.

Задовольняючи найконечніші потреби місцевого населення й не маючи в сусідстві подібних, краще устаткованих, приватних підприємств, кооперативний млин приносив товариству надвишки, які в значній мірі збільшилися з часу запровадження мотора силою в 20 HP (кінських сил), що набула кооперація на початку 1928 р. за суму 10.322.30 зол. Так, в році 1927 млин, перемоловши 3.955 м. сотн. збіжа, дав кооперації надвишки 1.483.09 зол., в р. 1928 — 2.340.28 зол. при річнім загальнім обороті, що виносив квоту:

прихід	31.831.38 зол.
розхід	32.689.51 зол.
разом	64.520.89 зол.

Таке майже подвійне збільшення рентовності млина треба приписати майже виключно на рахунок запровадження кращого млинар-

ського урядження, головно мотора, а також відсутності в цьому районі приватних конкурентів.

На 15. березня 1929 р. маєтковий стан кооперативи був досить вдовольняючий. Кооператива мала власних фондів:

на уділах	11.430.— зол.
на запаснім фондї	4.563.37 зол.
зиск від 1.І.—15.ІІІ. 1929	650.31 зол.

Разом . . . 16.643.68 зол.

Чужих (грош. кред.) . . . 12.743.32 зол.

Крім цього, нерухомість кооперативи (млинський будинок з урядженням млина та земельна площа) становила білянсову квоту — 25.317.99 зол.

В р. 1928 кооператива одержала з мірок (оплати за перемол зерна) 44.737.50 кг. чи майже 4½ вагони збіжа, з якої кількості на кукурудзу припадало — 28.512 кг., на пшеницю 10.692 кг., на жито — 5.344 кг. і на ячмінь — 189.50 кг. (Збіжа з мірок спочатку ссипається до бодень, яких є дві, і пізніш, по виповненні — йде на стрих, де й маґазинується). В тому-ж 1928 р. вся ця скількість збіжа без перемолу у власнім підприємстві була продана у приватні руки за квоту 19.586.59 зол.

За час від 1. січня до 15. березня 1929 року кооператива одержала з мірок — 5.405 кг. збіжа, що пересічно дає на день біля 74 кілограма.

Кооператива має таким чином, не дивлячись на дефекти своєї організації певні перспективи для дальшого розвитку — оскільки громадянство села Завале й дооколичних сел вступить масово в члени кооперативи і не змінить і на далі лінії своєї поведінки і не зменшить дозову збіжа, що являється одною із головних вимог для дальшого існування кооперативи.

ІІІ. Кооператива „Будучність“ в Бірках Великих, що нині нараховує 158 членів на 372 самостійних укр. господарств в селі, крім склепу зі споживчими товарами, мануфактурно-ґалянтерійного відділу, відділу скупку сільсько-господарських продуктів та молочарні, провадить також з р. 1928 моторовий млин до разового перемолу, білянсова вартість якого на р. 1928 виносить квоту 2.168.30 зол. Млин міститься в деревляній шопі, прибудованій до дому читальні Т-ва „Просвіта“ і порушується дуже слабим мотором Віхтерле-Коважик на 4 НР (кінських сил), якого уживають в разі потреб також й до молотілки.

Кооператива в р. 1928 мала річного обороту:

прихід	316.082.28 зол.
розхід	316.603.79 зол.
разом	632.686.07 зол.

З цієї кількості річного обороту — млин дав тільки невеличку квоту надвишки у розмірі — 3.045.70 зол., що на протязі цілого року побрала кооператива, як оплату за перемол зерна, рахуючи 8% від одного метр. сотнара збіжа.

Млин т. к. не є головним підприємством спілки і може тому є дуже примітивно уладжений і до того не удержується в належному порядку.

Для ілюстрації тамошніх порядків може послужити факт, що збіжа, яке привозиться до кооперативи, магазинується в салі т-ва „Просвіта“, яку вживають також і для... аматорських вистав.

Належитья, як бачимо, прикласти чимало праці на технічно-організаційне вивінування млинарського підприємства кооперативи та відповідне налагодження в ньому плянної роботи.

Таке переведення конструктивної роботи вже є тут конечною вигомою сьогоднішнього дня, коли прийняти на увагу, що кооператива також провадять відділ сільсько-господарських продуктів, скуповуючи у великій кількості збіжа у селян (в р. 1928 було куплено 1454.87 сотн. збіжа на суму 48.819.02 зол.) і перепродуючи його, не перемелюючи, в Тернопіль у приватні руки.

Такого роду нераціональна господарка є під кожним оглядом шкідлива для кооперативи і тому потребує як найшвидшої направи в напрямі організації перемолу закупленого збіжа у власнім млинарським підприємстві, що дасть міцний фундамент для дальнішого розвитку і фінансового зміцнення кооперативи.

Др. П. Панченко.

(Докінчення буде).

Нові напрямки кооп. організації.

До помітних подій в житті укр. кооперації під Польщею належать дві річи: введення в життя нового статута для Повітових (Окружних, Районних) Союзів Кооператив і плян переорганізації молочарських кооператив.

Що до першого, то ближчі інформації про новий зразковий статут П. С. К. подані у Г. К. Ч. ч. 5. за цей рік. Статут цей, обговорений на конференції організаторів та прийнятий Радою РСУК, становить крок вперед у місцевій кооп. організації, роблячи ПСК. організаційним осередком кооператив всіх видів даного району. Очевидно, з точки погляду чистоти організаційної схеми можуть бути різні про це думки і деяка розбіжність поглядів дійсно була в цій справі. Можна сумніватися, чи визнана тепер доброю схема організації кооперації на місцях має бути постійно чи тільки переходною формою на час, поки низький культурний стан нашої кооп. території вимагає, щоб організаційний центр був в новітні, як найблище до самої кооперативи. Та в кожному разі матиме своє значіння самий факт, що представники усіх видів кооперації на місцях сходи-

тимуться періодично, ділючись своїми думками на біжучі організаційні теми.

Друга справа має не менше значіння. В „Маслосоюзі“, а в слід за тим і на Раді РСУК. переважила врешті думка про те, що дотеперішня схема будування районних молочарень на членстві госп.-споживчих кооператив мусить бути заступлена іншою схемою, основаною на членстві фізичних осіб, селян з району кооперативи. Про не-вигідність дотеперішньої системи, при якій перемішувалися з собою і членство і капітали двох типів кооперації було вже писано навіть на сторінках нашого журналу, а ще більше говорилося на місцях, де функціонувала давніша організаційна схема. Треба висловити побажання, щоби кооперативний актив приспівив на місцях введення в життя нової схеми будівництва, яка дає всі гарантії, що поведе кооперативне молочарство на вищий щабель розвитку, а з другого боку відтяжить господ.-споживчі кооперативи не тільки фінансово, але й організаційно, знімаючи з їх голови тягар подвійного діловодства. Не менша користь буде і самим членам, які тепер матимуть змогу особисто брати участь у Загальних Зборах, що напевно скріпить мо-

ратський зв'язок члена з кооперативою. Саміж молочарські кооперативи нового типу, користуючися вигодами спеціалізації, разом з тим знайдуть твердшу фінансову базу у поважніших уділових капіталах, яких зложення прийде членам доволі легко шляхом стягання при виплаті за молоко. Слушною належить визнати засаду, що кількість обов'язкових уділів члена має бути залежна від кількості молочних коров, які він посідає. Від одної корови член має виплатити 20 зол. уділу.

Очевидно, що новий стан розвитку кооперативного молочарства не означає якогось ідейного чи морального ослаблення зв'язків між молочарською і госп.-споживчою кооперацією,

є тільки природнім етапом у їх розвитку, лежачи у спільному інтересі обох видів кооперації.

Новий кооперативний часопис.

Від 1-січня 1930. почало „Кооперативне Молочарство“ виходити як самостійний часопис, орган Краєвого Молоч. Союзу (досі появлялося як місячний додаток до ГКЧ.). Перше число нового кооп. органу багате змістом, обговорюючи питання зв'язані з технікою кооп. молочарства, організацією молоч. кооператив та зв'язані з тим проблеми плекання худоби і контролю молочности. Новому часописові бажаємо найкращого успіху в його праці.

3 КООПЕРАТИВНОГО СВІТА.

Відношення польської кооперації до фахових господарських організацій приватного характеру було предметом обговорення на загальних зборах Унії Кооперативних Союзів в Польщі, які відбулися в днях 16. і 17. грудня 1929 року в Варшаві.

По дискусії над цим питанням усталено погляд, що кооперація є господарською організацією, яка розвивається самостійно і керується в своєму розвитку рівнож відмінними законами, працює після своїх власних засад, і метод праці, котрі не є ідентичні з розвоюми тенденціями фахових приватно-господ. організацій. Бажаним одначе для рільництва і для кооперації являється определение відносин кооперації, згрупованої біля Унії Кооперативних Союзів, до фахових рільничих організацій, котрі то відносини має урегулювати особна умова, оперта на взаємнім пошануванні повної самостійности обох сторін, що єдине дає запоруку здорового і повного розвитку так кооперативної організації, як і приватних фахово-рільничих.

Про контролю якості потрібних для сільського господарства товарів с.-г. кооперативами в Німеччині.

Кооперативи для забезпечення потреб сільського господарства, поза тим, що вони додатньо впливають на

чини в інтересах сільського господарства, роблять ще й інші послуги, що полягають в перевірці, при гуртовім закупи помічних погноїв і паші, якості відпущених товарів. Так „Landwirtschafts Clahe Genossenschaftsblatt“ помістив недавно статтю, котра виказує контрольну чинність кооперативної централі Імперського Союзу сільсько-господарських кооператив Німеччини і унаглядное користи, що їх від цієї перевірки одержала агрикультура. В 1927 р. куплені продукти були об'єктом 19.409 контрольних операцій, котрі в 5.984 випадках сконстатували, що продукти були нищої якості. Перевірка дала сільському господарству 114.940 нім. марок титулом надвишки в прибутках, з чого 103.081 на помічних погноях; 9.983 на паші і 1.876 на насінні. Крім того забезпечення сільського господарства продуктами кооперативним способом дало сільському господарству певність в одержанні товарів такої якості, яка є запорукою технічного поступу.

Естонська сільсько-господарська централія „Естонія“ в 1928 р.

Кооперативна централія „Естонія“ займалася в 1928 році виключно виробом масла та інших молочних продуктів. Вона за рік вивезла 119.548 барилів масла, які заняли 54.23% цілого вивозу масла з Естонії. В протязі чотирох

останніх років загальний оборот приналежних до „Естонії“ кооператив був слідуючий:

За 1925 р.	Кор.	16,623.640.—
„ 1926 „	„	20,386.090.—
„ 1927 „	„	20 955.198.—
„ 1928 „	„	23,694.496.—

Сільсько-господарська кооперативна централь „Естонія“ посідає п'ять

великих молочарень на провінції і одну молочарню в Талліні (Ревель). Остання достарчає передовсім молоко і інші молочарські продукти для мешканців столиці.

Крім того ця централь має в Талліні три склепи для детальнішої продажі тих-же продуктів. Вона удержує також молочарську школу, в якій приготвляє спеціалістів.

ГОСПОДАРСЬКА ХРОНІКА.

Грошовий ринок.

Курс доляра і інших валют. В часі між 7—11. січня 1930 р. на варшавській біржі не панувала виразна тенденція. В незначних розмірах поправлялися долари, чеські корони, австрійські шілінги, італійські ліри. Знижжували фунти штерлінгів, французькі й швейцарські франки та інші валюти.

Полит на долари був малий і ціна його обнизилася до 8.87½ за один доллар П. А. С. Д.

На приватному ринкові 1. доллар коштував 8.87 зл.

За інші валюти платили у Варшаві 11-го січня 1930 р.:

Англ. фунти штерлінгів (за 1 ф.)	43.35
Французькі франки (за 100 фр.)	35.01
Швейцарські франки (за 100 фр.)	172.59
Чеські корони (за 100 кор.)	26.35
Австрійські шілінги (за 100 ш.)	125.39
Золотий карбованець	коштував 4.65

Товаровий ринок.

Гуртові ціни за головні збіжа на визначніших світових ринках (біржах) в доллярах за квінтал (цетн.):

	Пшениця:		Жито:	
	23—31 XII.	1—8 I.	23—31 XII.	1—8 I.
	1929.	1930.	1929.	1930.
Берлін	5.85	5.95	4.04	3.95
Чикаго	4.65	4.65	4.13	4.03
Ліверпуль	5.22	5.39	—	—
Відень	—	4.54½	—	3.44½
Буенос-Айрес	4.68	4.69	—	—
Гамбург	5.15	5.28	3.90	—
	Овес:		Ячмінь:	
Берлін	3.67	3.59	4.64½	4.66½ бр.
Чикаго	3.24	3.21	4.11	4.04 (зв.)
Ліверпуль	3.87	3.78	2.92	2.91 (бр.)
Буенос-Айрес	2.55½	2.31	—	—
Відень	—	3.10	—	4.30

Звишка цін для пшениці триває далі. Жито падає в ціні всюди, як рівнож і овес та подекуди і ячмінь.

На польських торгах і біржах в часі між 7—11. січня 1930, тенденція для всіх родів збіжа була дуже слаба. Запотребування незначне. Ціни знижжували далі. Подача задовольняюча.

За 100 кг. в злотих платили у Варшаві льоко стація Варшава:

Пшениця	39.00—40.00
Жито	23.00—24.00
Ячмінь (бр.)	27.00—28.50
Ячмінь (зв.)	23.50—24.50
Овес	21.00—22.00

В Познані (за ціловагонові нагрузки):

Пшениця	36.50—38.50
Жито	24.50—25.00
Ячмінь (бр.)	26.25—29.25
Ячмінь (зв.)	23.25—24.25
Овес	18.00—20.00

У Львові за 100 кг. (парітет Підволочиска):

Пшениця	33.25—34.25
Пшениця (двір.)	36.00—37.00
Житб	22.00—23.00
Овес	17.75—18.75

На Волині жито від 1—15. I. 1930 р. 21.50—22.50.

Мука. На ринку застій. Знижжувала незначно житня мука (у Варшаві).

Дня 11. I. 1930 платили у Варшаві за 100 кг. в злотих: пшеничної муки люксусової 71.00—74.00, 4 0 — 61.00—64.00; житньої 70% — 40.00—41.00.

В Познані — пшенична 65% — 57.51—61.50; житня 70% 38.50.

Каша. Нотовано у Варшаві 17. I. 1930. за 100 кг. в злотих: ячмінна 1 сорт 39.00, 2 сорт 38.00; перлова А 60.00; гречана палена 53—55.00; ломана 51—52.00; біла 56—58.00; біла ломана 54—56.00; краківська 1 сорт 75.00—102; 2 сорт 75—85.00; пшона 1 сорт 52—62.00; 2 сорт 57—58.00. Заінтересування незначне.

Фасоля. У Варшаві платили дня 17. I. 1930. за 100 кг. в злотих: біла фасоля 85—92. цукрова 100 зл.

Грис. За 100 кг. платили у Варшаві дня 11. I. 1930 в злотих: пшеничний грубий 20.00—21.00, пшеничний середній 16.00—17.50; житній 13.00—13.50. В Познані пшеничний 17.50—18.50, житній 15.00—16.00. У Львові пшеничний (без мішка) 13.75—14.25, житній (без мішка) 12.00—12.50.

Паша. Дня 11. I. 1930 р. Варшава за 100 кг. в злотих: конюшинове сіно 15.00—17.00, звичайне сіно 11.00—13.00; солома проста 9.00—11.00.

Львів сіно 1 сорт 10.00—13.00, 2 сорт 8.00—9.00; солома молоч. 7.00—9.00.

Макухи. У Варшаві 17. I. 1930. за 100 кг. льняних макухів платили 42—45 злотих.

Смалець у Варшаві 17. I. 1930. в гурті за 1 кг. в злотих: краєвий 3.65, американський 3.50.

Солонина у Варшаві 17. I. 1930, в гурті за 1 кг.: краєва 3.45 зл., американська 3.40 зл.

Худоба і мясо. Від другої половини грудня ціни падали. Подача перевищувала консумційне запотребування. Худий товар мав більший попит.

На ринку безрог тенденція що до цін стримана, настрої вижидання. За 1 кг. живої ваги платили у Варшаві 11. I. 1930 р. 2.45—2.75 зл. В Познані повноточні свині вагою 120—150 кг. зл. 250—258, від 100—120 кг. жив. ваги зл. 240—248, від 80 до 100 кг. ж. в. зл. 230—236, свині звичайні понад 80 кг. зл. 214—224. Беконові — 214—224 зл.

Ціни худоби в Познані 11. I. 1930. в зл. за 100 кг.:

воли: 106—142, корови: 80—150, ялівки: 96—152, телята: 140—200, барани і ягнята: 140—154.

Масло. Тенденція для цін на масло утворювалася в першій половині січня знижкова. Продукція знаходиться на високому рівні, але експортів можливості погіршуються; ніщо не промовляє рівнож за збільшенням краєвого запотребування. Треба чекати, що знижка потребає далі. Ціни на 20% нищі від цін минулого року в тому ж сезоні.

У Варшаві дня 17. I. 1930, пратили за 1 кг. в гурті: десерове 1 сорт 5.80, 2 сорт 2.60, солоне 5.40.

У Львові за 1 кг. в злотих (детаиль): десерове 6.00; звичайне 5.60.

Яйця. Сучасне положення за час 15—31. XII. 1929 і 1—15. I. 1930 р. на світових яйчарських ринках сильно відрізняється від нормального для цієї пори. Завдяки м'якій зимі яйця нової продукції з'явилися на ринках раніше ніж звичайно. Для консергованих яєць витворилася надзвичайно некорисна ситуація, бо попит на них був мінімальний. Ціни до перших днів січня, на загаль, утримувалися на одному рівні, не вказуючи звишкової тенденції; навіть передсвяточний період не приніс помітнішого поліпшення і оживлення.

В першій половині січня майже на всіх ринках зазначилася нагла і сильна знижка цін, викликана збільшеними привозами яєць нової продукції, а також доставами консергованих яєць, що їх купці — навіть зі стратами для себе — в останніх днях випустили в більших кількостях на ринок, боючись, щобі консерви не залишилися нероспроданими до кінця їхнього сезону.

Німеччина. Настрій сильно ослаблений, тенденція знижкова; за одне яйце франко вагон Берлін платять у фенігах: німецькі питні важчі за 65 грамів — 16½, польські нормальні 10—10½; консерговані нормальні 8½—9.

Англія. Дальша знижка цін для всіх сортів; за 120 штук в Лйондоні платять в шілінгах і пенсах: англійські 18 0—22/0, польські блакитні 12/9—13/0, польські червоні 8/6.

Австрія. Ціни спали, тенденція — особливого для консергованого товару — дуже слаба; за одне яйце в сот. австр. платять: польські яйця 17½—19½, яйця з холодильників 14½—18.

Польща. В краю в останніх днях, при слабому заінтересуванні заграничних купців і збільшуючихся привозах яєць нової продукції, ціни сильно опустилися. Положення для вапнованих яєць дуже тяжке. Коли тепла погода утримається на далі, за пару тижнів треба чекати початку експорту яєць нової продукції. Успокоєння цін може наступити тільки в тому разі, якщо погода зміниться і прийдуть морози. Ціна експортного товару франко границі утримується коло 30—31 доларів.

Бохня. Ціна 24-копкової скриньки впала з зл. 275 до 260.

Станиславів. Завдяки теплій погоді, яйця нової продукції надходять все в більших і більших кількостях.

Варшава. Тенденція знижкова, 24-копова скринька зл. 250, 1 кілограм зл. 3.40.

При теперішній кон'юктурі треба сподіватися дальшої знижки.

Торговельний біланс Польщі в грудні 1929 р. після тимчасових обрахунків головного статистичного уряду представляється так:

Вивезено 1,778,707 тон товарів вартості 254,751 тис. зл. Привезено 372,339 тон товарів вартості 214,310 тис. злотих. За місяць вивіз зменшився у вазі на 292,472 тон вартістю 1,386 тис. зл. В привозі наступило збільшення ваги довезених товарів на 56,251 тон вартості 29,067 тис. злотих. Додатне сальдо торговельного білансу — перевага вивозу над довозом — знова зменшується, виносило 40,371 тис. злотих.

У вивозі зменшилися споживчі ар-

тикули (на 5.2 міль. зл.), залізні вироби (на 3.4 міль. зл.), сирівці й вовняні півфабрикати (на 3.6 міль. зл.), живі звірята (на 2.2 міль. зл.), деревні вироби й матеріали (на 3.4 міль. зл.) та вугіль і нафтові перетвори (на 10.5 міль. зл.).

В привозі збільшилися також споживчі артикули (на 3.6 міль. зл.)

Річний торговельний біланс Польщі разом з Гданськом представляється в 1929 р. так:

Вартість привозу виносила 3,112,555 тис. зл. при вазі 5,087,938 тон. Вивіз виказав вартість 2,813,359 тис. зл. при вазі 21,037,919 тон. Негативне сальдо за рік рівняється 299,196 тис. зл. Воно зменшилося в порівнянні до сальда 1928 року на 554,978 тис. злотих.

Додатне сальдо торговельного білансу не є потішачим фактом, бо остає без додатного впливу на господарську ситуацію в Польщі. Являючись головно наслідком зменшення довозу, воно й після висновку „Кон'юктури Господарчєй“ уважається за перехідне явище. Під зглядом якостевим активність торговельного білансу не віщує рожевих надій, бо в цьому відношенні він представляється некорисно для Польщі: що правда вивозиться розмірно багато промислових виробів (вугля, заліза, нафти, цукру), але продається їх дешево і зі стратою... для народного господарства, але не для промисловців які свої страти на експорті покривають за рахунок краєвих консументів, і рільництва, які приневолені дорого платити за промислові вироби. Звідси велике розпінняття між цінами за сільсько-господарські й промислові вироби (ножиці) на некористь перших.

Польський Банк обнизив дисконтову стопу. Дня 30. січня ц. р. на надзвичайному засіданні ради польського емісійного банку ухвалено обнизити з днем 31. січня ц. р. дисконтову стопу з 8.5 проц. на 8 проц., а заставничу стопу з 9.5 проц. на 9 проц.

Практично це значить, що кредити, уділювані банком (головно під векслі) будуть тепер дещо дешевші. При грошевім застою в Польщі це зниження може мати певне значіння на подешевлення кредиту взагалі, оскільки приневолять також приватні банки до зниження ставки. Чи це станеться, побачимо швидко. Все залежить від того, чи і в яким розмірі польський Банк ви-

кине на ринок капітали для кредитування приватних банків та двох інших державних банків (Рольного і Краєвого Господарства). Побачимо.

„Валютою нинішнього дня є протестований вексель“ — так висловився в бюджетовій дебаті один з послів. І справді відсоток протестованих векслів дійшов в Польщі до дуже великих розмірів, ба досягає 11 проц. То значить, що найменше що десятий вексель підписується, знаючи, що він не буде вчас куплений. Також в українській кооперації вже появляються заделгости у виплатности векслів. Тому треба вести діла кооперативних уста-

нов дуже обережно і не затягати легкосердно кредитових зобов'язань не маючи певности, що буде спосіб їх покрити в час.

Міністер хліборобства про причини спаду цін с.-госп. продуктів.

Новий польський міністер хліборобства Л. Янта-Полчинський прийняв 25. січня представників преси, перед якими склав довшу заяву про свої намірення. Нас цікавить головню, як міністер дивиться на причини знижки цін різних продуктів. Отже міністер заявив:

„Причини є зовнішні і внутрішні. Від довшого часу зазначається в цілім світі тенденція до зменшення споживання мучних продуктів. Цей факт, а не надмірний в порівнанні до передвоенного часу зріст продукції збіжжя спричинює, що над міжнароднім збіжжівим ринком тяготять днес величезні запаси збіжжя, непроданого в давніших збіжжєвих кампаніях, а особливо запаси пшениці. В загальній крізі жито, почальний продукт польського рільництва, знаходиться в особливо важкому положенні. Ціни жита на міжнародньому ринку залежать не лише від подачі цього продукту, але рівнож від ціни пшениці з одної сторони і посівних збіж з другої. Треба додати, що збір жита в цьому році був добрий та що Німеччина своєю високою експортною премією причинилася до обниження ціни жита на імпортуючих ринках. — Як внутрішні причини крізи міністер назвав брак готівки у хліборобів що примушувало їх випродувати зерно, задержка у нормальному допливі закордонних капіталів“.

Звертаємо увагу на те, що наш журнал уже в грудні (і в січні), в передових статтях, підкреснувши, що причиною катастрофічної знижки цін збіжжя, не є надпродукція, тільки зниження консумції хліба; ми через те і назвали сучасну крізу — крізою недоїдання. Наш погляд знаходить тепер підтвердження з офіційного джерела.

А коли так є, тоді і висновки, які ми зробили, мусять бути правильні. Ці висновки зводилися до того, що боротися з крізою можна тільки через збільшення спожиття в краю і то як в місті, так тим більше на селі.

А для того мусить в першій мірі держава змінити свою податкову політику, зменшити цей тягар, що придавлює населення. Як це вона зробить — чи счеркнувши поважні цифри із ви-

датків на зброєння, чи іншим способом — і чи взагалі це польська держава зробить — не знаємо. Але знаємо, що це є одиникий вихід, що іншого нема та що без того всі балачки про боротьбу з крізою, всі експортів премії та привозів мита будуть товченням води в ступі.

Не менше значіння як податки, а може навіть значно більше, мають ножиці. Село вже не годне довше платити тих цін за промислові продукти які є. Мусить бути ясно, чи держава хоче далі, щоби село платило премії картелям і взагалі промислові. Коли так, то шкода й думати про направи відносин.

Рільничі круги домагаються збіжжєвого монополю.

Крім Норвегії, де вже заведено збіжжєвий монополю, також в Чехословаччині йде кампанія аграрних кругів за введенням державного монополю на довіз збіжжя із заграниці. Такі самі голоси чути вже і в Польщі. До недавня існував збіжжєвий монополю у Швейцарії, як знаємо в Рад. Союзи весь імпортоварів із заграниці є в руках державних органів.

Як бачимо, засадниче недовіря до вмішування держави в торгівлю уступає місця протилежній думці, яка доходить навіть до монополю. На державу звертаються очі всіх, хто відчуває господарську скруту. Очевидно є в тім багато пересади, а є і чимало шкідливого, коли кожна держава намагається цілковито замкнути від решти світа. Це є однак наслідки міжнародного і міждержавного напруження, яке розідає Європу, а тепер захопило вже й Америку.

Переговори Поляків з німецькими експортерами збіжжя в справі спільного вивозу збіжжя до північних країн розпочалися 18. січня б. р. Представниками німецьких збіжжєвих концернів були п. п. Зінасон і Гірш. Німецький уряд заступали п. п. комісар д-р Бааде і радник д-р Дірінг. Наради почалися довшою конференцією в міністерстві промислу і торгівлі разом з представниками польської збіжжєвої політики та торговельних кругів на тему порозуміння експортерів збіжжя Польщі і Німеччини в цілі спільних виступів на північних ринках. Пізніше відбулася під проводом прем'єра Бартля конференція зацікавлених міністрів — рільництва, промислу й торгівлі та скарбу. Переговори малиб довести до скорого

порозуміння обох сторін з огляду на неустайочу знижку цін на збіжа, яку що дня ноче біржа. На нарадах обговорювалася м. ін. справа законтрактування Німцями в Польщі поважної кількості жита на експорт.

В результаті цих переговорів уповноважений Польщі дир. міністерства промислу й торгівлі п. Соколовскі виїхав 24. січня до Берліна з метою підписання провізоричної умови Польщі з Німеччиною в справі вивозу жита на північні ринки. Продовження переговорів що до заключення порозуміння в справі експорту збіжа на протяг кількох місяців відбудеться вже в Берліні. Ходить про утворення спільного бюро для концентрації вивозу збіжа з Польщі й Німеччини.

На думку організаторів спільної вивозової акції, остання має вплинути в найближчому часі на звишку цін збіжа. Тому рільники стримуються наразі від продажі своїх запасів по низьких цінах, живучи надією на скоре поліпшення цін. Збіжева біржа в Познані вже занотувала вищі ціни, а саме 22.50—23 зл. за 100 кг. при значнішому оживленні.

Підписання польсько-німецької збіжевої умови сталося 27. січня б. р. На підставі цієї умови піддержавні німецькі збіжеві концерни Шайера закуплять в Польщі біля 35—40 тисяч тон жита по ціні 20 проц. вищій від нотованих польських збіжевих бірж. Трансакцію започаткував Рільний Банк, продавши вже 20 тисяч тон державної збіжевої резерви. В терміні до 10. лютого припиниться з польської сторони преміювання вивозу, інакше кажучи Німці на цей час запевнили собі виключний збут жита на закордонних ринках. Тому, що розлізання цін жита між Варшавою і Берліном виносить зл. 11.75 на 100 кг., німецькі концерни, замість того, щоб користати з преміюваного у висоті 6 марок за 100 кг. вивозу власного збіжа, уважали за корисніше закупити дешевше жито в Польщі і продавати його самі, вилімінувавши з закордонних ринків конкуренцію польського збіжа.

Знову „збіжеві резерви“. В рр. 1927 і 1928 держава, в значній мірі під натиском аграрних кругів, почала закуповувати в осені і зимі збіжа, творячи так звану збіжеву резерву. Як відомо фінансовий успіх цього підприємства був, особливо в р. 1928/29, сумний, при-

носячи скарбові кільканацять мільонів втрати. Нагромаджену за попередню зиму збіжеву резерву, закуплену по доволі високій ціні, треба було випродати по дуже низькій ціні і то не прямо, а через німецький збіжевий концерн Шайера. Цієї осені Банк Рольні, очевидно бажаючи своєю інтервенцією вплинути на звишку цін, зачав у листопаді знову закуповувати збіжа, однак в початку грудня заперестав цього, очевидно наполюхавшись знижки цін і можливих нових страт.

На днях одначе принесли часописи вістку, що Банк Рольні продав до Німеччини (тому-ж самому Шайерові) 2.000 вагонів збіжа та що з цього приводу розпічне на ново закупно збіжа в краю. Круги збіжевих торговців в Польщі є невдоволені з такої діяльності Рольного Банку, підносячи заміт, що банк руйнує приватну торгівлю, а спеціально експортерів. (Експорт збіжа з Польщі поза познанським кооперативним синдикатом і 2—3 польськими фірмами, є в руках агентів і комісіонерів заграничних фірм, головню німецьких і данських).

Знесення вивозового мита за грис. В Деннику Законів ч. 85 з дня 14. грудня 1929 р., поз. 631, появилося розпорядження міністрів скарбу, промислу й торгівлі та рільництва про те, що вивозове мито за пшеничний і житній грис. передбачене арт. 221. митної тарифи, не буде побиратися від 15. цвітня.

Домагання безмитного вивозу макухів. В цій справі підняв ініціативу Союз хемічного промислу, усильно домагаючись скасування вивозового мита на макухи з уваги на надмірне скупчення цього продукту в краю, яке спричинило, при його слабому збуті, припинення праці олійрень на Віленщині. Ці олійрні виробляли олії дуже необхідні в хемічному промислі.

Вивіз безрог з Польщі падає. Відомости про спад експорту безрог з Польщі, подані в „Кооп. Республіці“ за січень б. р., доповнюємо тут новішими даними. Вивіз безрог характеризується вже від довшого часу тривалою і швидко прогресуючою знижковою тенденцією. В листопаді 1929 р. кількість вивезеного товару поважно зменшилася в порівнанні навіть до жовтня тогож року.

І так подача безрог у Польщі на віденський ринок виносилася в тому місяці всього тільки 3.933 штуки тижне-

во (в жовтні — 6.209, у вересні — 9.767), ц. то зменшуючись майже на половину.

Середня тижнева подача безрог з Польщі на празький ринок виносить за той самий час: 7.868, 10.042 і 12.134 штук.

Ріжниця у вивозі безрог між листопадом і жовтнем виказує 6.017 штук при загальній кількості 59.000 штук безрог, вивезення з Польщі у листопаді минулого року. Для порівняння згадаємо що в листопаді 1928 р. вивезено було 90.561 шт., а в листопаді 1927 р. — 70.488 штук.

Причину упадку вивозу безрог вбачають у високих краєвих цінах, спричинених малою подачою.

Преміювання вивозу м'ясних і товщених перетворів. З метою підперти експорту м'ясних і товщених перетворів уряд постановив розширити обов'язуючу тепер засаду звороту мита при вивозі беконів і пекльованих шинок з Польщі на всі роди м'ясних перетворів, вивожених в стані соленому, пекльованому, вудженому або консервованому в тінках.

Висота мита, яке повертатиметься при вивозі цих артикулів виноситиме 15 зл. за 100 кг. Зі звороту мита будуть користати експортери.

Крім того з повищої постанови користатимуть вивозцям вепрових товщів, а особливо солоні чи вуджені солонини та смальцю.

Оголошення розпорядку впроваджуючого в життя згадану постанову дотичних міністрів треба чекати в найкоротшому часі.

Звишка цін на бекони, що походять з Польщі. В першій половині січня б. р. запанувала несподівано завища тенденція на англійському ринку, при збільшенні запотребуванні і сильнішому попиту на закордонні бекони. В зв'язку з цим польські бекони піднялися в ціні на 4 шіл. Підносилися також бекони радянські та з інших країв, крім данських і шведських, які не виказали жадних змін. В січні б. р. ціни на бекони в Англії були багато вищі від минулорічних цін в тому самому часі. Припускають, що запотребування зростатиме і ціни не впадуть.

З Польщі доставлялося на лондонський ринок щотижнево в місяці січні б. р. біля 1.500 штук беконів. Не зважаючи на вищі ціни, експорт беконів

з Польщі всежтаки є дефіцитовий з причини високих цін на безроги в краю.

Частинне порозуміння польських млинів в Галичині. 31-го січня б. р. повстала в Кракові спілка „Польський Промисл Мучний“, в склад котрої увійшли млини: Френкля в Перемишлі, Шанцера в Тарнові та Лущарні й млини краківські. Метою спілки є спільний закуп збіжжя і продаж млива, збільшення капіталу та обмеження взаємної конкуренції. Порозуміння торкається тільки пшениці. Акцію спілки фінансує „Товариство для торгівлі збіжжям в Кракові. Нечинні дотепер млини Шанцера і Френкля розпочали працю поки що в обмеженому розмірі. В той спосіб польський млинарський промисл пробує рятуватися з дуже тяжкої ситуації, в якому він опинився в наслідну загальної господарської кризи — низьких цін муки(?!), незначного збуту за кордон і слабого запотребування в краю. Стоїмо отже перед повстанням нового картелю.

Картелі найбільшим ворогом суспільства! Навіть дуже праві по своїм напрямку газети голосно вже називають головного винувника високих цін за промислові товари. Тим винувником є картелі (змови промисловців), які за останніх тричотири роки охопили вже майже всі ділянки гуртової торгівлі. Вугіль, нафта, залізо, машини, текстиль, обува і шкіри, цукор, спирт і т. д., все те нині картелізоване приватниками, інші галузі є в руках варшавського монополію. Картелі використовують митну охорону держави для того, щоби держати ціни як найвище; навіть більше: чимало картелів появилося власне для того, щоби всі фірми були солідарні в шрубованні цін, щоби ніхто не виломлювався з під загальної карності і не бажав шляхом знижки цін робити другим конкуренцію.

Картельна система стала опором, який ссе матеріальні соки з цілого суспільства. Не може бути мови про наpravу відносин, поки не буде знесена система охоронних мит на промислові продукти і не буде допущений із заграниці дешевий фабрикат. Чи може приміром подешевіти полотно і бавовняні товари, коли мито на 1 метр полотна стоїть 1.30 зл., а за кільо трикожного товару 30 злотих? Чи дивниця, що при таких відносинах черевики

в Польщі стоять рівно два рази тільки, що в Чехословаччині?

Переживаємо кризу. В торгівлі застій, мало хто що купує. Сама логіка каже, що в такій ситуації треба обнизити ціни і рух оживиться. Та польські картелі роблять не те. Навпаки, деякі з них мали навіть тільки сміливості, що піднесли ціни (прим. вугіль в жовтні, цукор і т. д.)!

Це не те, що розпорошене і зорганізоване селянство. Тут рішає змова, організація і дисципліна!

3 життя і практики капіталістичних установ. До окружного суду Варшаві надійшла скарга кількох акціонерів одної акц. спілки, з домаганням уневажнити білянс. Позовники твердять, що зиск, вказаний дирекцією, а саме 4 проц. від капіталу є за малий і бувби значно більший, якби група, що керує

Перший транспорт радянської пшениці доставлено на німецький ринок 24. січня 1930 року до Кенінгсберга в кількості 1.200 тон. Частинно продано цей транспорт в Кенінгсбергу, а частинно в Гамбурзі. Трансакції переводить рад. торговельне представництво в Берліні.

Норвегія завела збіжевий монопол. Закон у цій справі увійшов в життя з днем 1. липня 1929 р. Монополъ заведено для імпорту пшениці, жита, ячменю, вівса, всіх збіжевих продуктів та продуктів, головною складовою частиною яких є збіжа. Товари, що підлягають монополеві заборонено вивозити без спеціального дозволу. Завданням монополю є довіз збіжа і збіжевих продуктів, конечних для заспокоєння потреб людности, закуп норвежського збіжа та продаж цих товарів по однакових для всіх цінах. Монополъ мусить не лише покрити свої видатки, але й дати зиск, котрий зуживається виключно на збільшення фондів потрібних для регулювання цін і для дальшого розвитку діяльності монополю.

Щоб на випадок війни покрити мінімальне запотребування бодай одного року, монополъ м. ін. робить запаси збіжа, розпоряджаючи відповідними складами.

Закупни робляться на засаді оферт закордонних експортів збіжа. Трансакції купни переводяться після торговельних засад та по риночних цінах

спількою, не визначила дирекції завищеної винагороди (200 тис. зол. за рік). Як твердять польські часописи такий спосіб господарки є загально поширений в акц. спілках. — Як пише „Слово польське“, його співробітник мав розмову з директором одного банку такою змісту: На його запит, як це сталося, що банк міг дати 40 проц. дивіденди, директор відповів:

— Зовсім просто. Не укриваємо зисків. Цей звичай укривання зисків є на стільки поширений, що цього року на 87 підприємств, нотованих на равшавській біржі, заведно 38 виділило дивіденду, а з тих знову тільки 18 було банків, що дали дивіденду у розмірі понад 10 проц.

Так практикує капіталістичний світ, ухилиючи свої зиски від оподаткування.

в залежності від сорту і якості збіжа. Ціни продажі для всіх сортів збіжа заведено однакові в цілому краю і встановлюється їх на підставі цін на світових ринках. Привозове мито з часу заведення монополю знесено.

Монополъ уложив також умову з норвежськими великими млинами, котрі зобов'язалися приймати імпортоване збіжа по сталій ціні. Млини переходять збіжа і муку у себе, продаючи продукти перемолу на власну відповідальність і подаючи монополеві місячні звідомлення з доконаної продажі. Для сортування зерна і переховування засобів насіння монополъ збудував ряд елеваторів в кількох центральних округах. З малими сільськими млинами також заключена умова на доставу їм від монополю збіжа по таких цінах, щоб вони могли витримати конкуренцію з великими млинами.

Крім обов'язку забезпечення краю імпортовим збіжам і мукою монополъ має завданням підпирання краєвої продукції збіжа. В тій цілі закуповує від місцевих продуцентів ціле придатне для спожиття збіжа. Це збіжа оплачується по т. зв. проданих цінах, цебто по ціні муки без коштів перемолу. То значить, що за місцеве збіжа монополъ буде платити при одній сталій ціні стільки, скільки коштує імпортоване збіжа плюс кошти перевозу, ц. то. місцеві продуценти дістають ціни вищі на кошти перевозу від цін, які монополъ платить за збіжа довезене з закордону.

З ПРЕСИ І ЖИТТЯ.

За багато песимізму.

Як доносить „Новий Час“, дня 25 грудня 1929 р. відбувався у Львові зїзд членів Союзу Українських Купців. На зїзді тїм, крім інших рефератів, був виголошений теж реферат посла Д. Палієва на тему: „Торговля і промисл в національнїм життї. Той-же самий часопис помістив текст названого реферату, в якому є теж місце, присвячене відношенню між приватним купецтвом і кооперацією. Якраз те місце реферату посла Палієва викликає з точки погляду кооператора оправдані сумніви що до оцінки ролі, завдань і перспектив розвитку української кооперації. Посол Паліїв говорив до зібраних купців:

„Не дивуйтеся, що в своїх початках ви стрічаєтеся з незрозумінням, труднощами, з колодами киданими вам під ноги. Не дивуйтеся, що сьогодні немає гармонійного суперництва між приватною ініціативою і другою формою торгівлі й виробництва — кооперацією. Це явище перемінаюче. Воно зникне з хвилиною, як всі суспільно-господарські чинники себе остаточно оформлять, знайдуть свої русла“.

Вже тут нам не все зрозуміле. Що таке „гармонійне суперництво“? Чи не є це *contradictio in adjecto*? Коли є гармонія, то не може бути суперництва.

Останню думку автор далі розвиває в такий спосіб:

„Для всебічного розвитку нації є конечним існування обох форм торгівлі і виробництва, приватної і кооперативної. Є ділянки, яких ніколи не охопить кооперативна система, а тільки приватна ініціатива. І є ділянки, перед якими безрадно стоїть прив. ініціатива, їх заповнити може тільки кооперативна форма. — Але й на тій самій площі у нас ще далеко до потреби, конечности безпощадної боротьби між тими двома формами. Бо місця для обох ще так багато, що щойно за довгі десятиці, а може сотні літ можна предвиджувати конечність генерального бою між тими двома формами“.

Засаднича теоретично-економічна теза референта голосить, як бачимо, що приватна і суспільна ініціатива ма-

ють вже начеб-то з природи дане розмежування своєї компетенції. Признаємося, що теза ця для нас цілком нова, та що цій тезі перечать факти життя. Хіба мало проліто чорнила в пресі, що обороняє інтереси приватного купецтва, для того, щоб понизити в очах суспільства кооперацію та її методи праці? Хіба мало було і є заходів приватної торгівлі перед урядами, щоби утруднити, ба навіть унеможливити працю кооперативних обєднань? Чи Шан. Референтові не приходилося чувати дещо про боротьбу картелів з кооперацією, навіть в Польщі?

Нема і не може бути „природного“ розмежування господарських компетенцій (очевидно, в системі свободи торгівлі, бо в системі господарської диктатури (Совіти, Італія) справи стоять інакше). Це булоб навіть противне засаді вільної конкуренції, якої кооперація в цілості все таки не відкидає.

Яке поле ділання є „природне“ чи „властиве“ кооперації? Рішучої відповіді на це питання не поважаться днесь дати ні один кооператор, ні один вдумчивий і обережний економіст. Успіхи кооперації такі величаві, для многих такі несподівані, що всякий волить радше бути обережним з пророчтвами... Колись, в 90-х роках, пані Беатріче Поттер, тоді панна, днесь старенька подруга Сіднея Вебб-а, найкращого теорика самоврядування, професійного руху та кооперації в Англії, в своїй праці про англійську споживчу кооперацію, заризикувала твердження, що кооперація мабуть ніколи не візьметься за організацію комунікації то-що. Днесь, по близько 40 роках, ця сама пара подругів не вагається ставити твердження, що не буде нічого дивного, коли кооперація візьметься за потове діло...

На нашу думку, булоби не добре, колиб думки в роді приведених вище посла Палієва мали стати міродайними для кооперативних робітників у виборі поля праці кооперації. Бо й справді, говорім фактами: майже у кожному селі днесь маємо по кілька приватних українських склепів (переважно це бувші крамарі і справники кооперативу). Як-же тут обійтися без конкуренції? Кого запитувати про рішення, хто ко-

му має уступити місця? Таке саме трапляється вже й по містах; вже і преса нашого купецтва виступала проти кооперації та її гуртівень. Так є, так мусить бути і нема в тім нічого неприродного чи шкідливого з національно-господарського боку.

Ми, як Українці, радіємо кожним новим українським варстатом праці. Хай вони ростуть, бо краще, щоб були українські купці, як чужинецькі. Ми кооператори, незалежно від того маємо дбати про розбудову кооперативних клітин. Кооперативна установа, яка підлягає у тій (чесній) конкуренції, дасть тим доказ, що вона працювала за до-

рого, що була за мало кооперативною. Ми-ж все таки, як кооператори, віримо, що більшість кооперативних установ таки докаже своє право на існування і мало-помалу буде приводити до того, що обмін товарами і грошми буде відбуватися способом спільчанським, з виключенням приватного посередництва.

Коли це наступить? За десятки чи за сотні літ? Не беремося судити — але й годі помиритися з тим, щоб штучно вже днесь обмежувано кооперативну ініціативу до лиш деяких, (та ще й невідомого котрих) ділянок.

(К.)

ВСЯЧИНА.

Неподільність сільських господарств. Міністерство с.-г. реформи в Польщі поновило ініціативу в напрямі обмеження надмірного поділу ґрунтів і з тим наміром приготувало відповідний проект закону, переславши його до Ради Міністрів.

Після цього проекту поділ рілних і огородничих господарств, повставших в наслідку перебудови с.-г. устрою, допускатиметься тільки під умовою, що кожна з виділених частин сама або разом з ґрунтом, з котрим має творити одне господарство, буде відповідати нормам життєздатного господарства.

Норми життєздатних господарств усталюватиме для поодиноких округ і поодиноких клас ґрунтів та родів виужитковання їх Рада Міністрів на внесок міністрів с.-г. реформи та рілництва по углядненні засади, що за життєздатне узнаться таке господарство,

котре може запевнити утримання і забезпечити працю пересічній родині, складаючійся з 4-х осіб.

Чи будуть закордонні кредити? Міністр промислу і торгівлі Квятковскі видав недавно брошуру п. з. „*Rekonstrukcja gospodarstwa Polskiego*“ в якій міститься такий уступ:

„*Ministerjum przemysłu i handlu posiada zbiór wycinków prasy zagranicznej, która, cytując pisma i artykuły polskie, dochodzi do wniosku, że należy się wstrzymać z udzielaniem jakie kolwiek kredytów organizacjom gospodarczym Polski, gdyż jej stan gospodarczy nigdy nie był tak zły i katastrofalny, jak obecnie.*“

З цього приводу автор брошури підносить цілий ряд замітів проти опозиційної преси в Польщі. Між замітами є навіть й „державна зрада“.

Від Адміністрації: З цим числом розсилається всім передплатникам „Кооперативної Республіки“ в 1929 р. „Зміст“ „Кооперативної Республіки“ за мин рік.

Видає: Ревізійний Союз Українських Кооператив.
За редакцію відповідає: Іван Филипович.

Друкарня Вид. Спілки „Діло“, Львів, Ринок ч. 10.